

**Sprawozdanie Zarządu
z działalności NTT System S.A.
za I półrocze 2007 r.**

1. Informacja ogólna

Nazwa Emitenta NTT System Spółka Akcyjna
Siedziba Emitenta 04-351 Warszawa, ul. Osowska 84

Emitent wpisany jest do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS: 220535
Wpisu dokonał: Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie,
XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data dokonania rejestracji: 28.10.2004 r.

Emitent został utworzony na podstawie umowy Spółki, sporządzonej w formie aktu notarialnego przed Notariuszem Anną Niżyńską w Kancelarii Notarialnej w Warszawie, w dniu 29 czerwca 2004 roku (Rep. A 2477/2004). Postanowieniem Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy w Warszawie XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 8 czerwca 2006 r. została zarejestrowana zmiana nazwy Emitenta, z „NTT Nowy System S.A.” na „NTT System S.A.”.

W skład Zarządu wchodzi następujące osoby:

Tadeusz Kurek	– Prezes Zarządu
Jacek Kozubowski	– Wiceprezes Zarządu
Andrzej Kurek	– Wiceprezes Zarządu
Witold Markiewicz	– Wiceprezes Zarządu

Organem nadzorczym Emitenta jest Rada Nadzorcza, działająca w składzie:

Jerzy Rey	– Przewodniczący Rady Nadzorczej
Davinder Singh Loomba	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Janina Szepietowska	– Członek Rady Nadzorczej
Małgorzata Przepiórżyńska	– Członek Rady Nadzorczej – do 9 lipca 2007 r.
Przemysław Janusz Gadowski	– Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Konikiewicz	– Członek Rady Nadzorczej - od 9 lipca 2007 r.

Podstawowym przedmiotem działalności Emitenta według Polskiej Klasyfikacji Działalności jest:

- 23,33,Z, produkcja komputerowych nośników informacji
- 24,65,Z, produkcja nie zapisanych nośników informacji
- 30,02,Z, produkcja komputerów i innych urządzeń do przekształcania informacji
- 31,62,B, działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji sprzętu elektrycznego, gdzie indziej niesklasyfikowana
- 51,64,Z, sprzedaż hurtowa maszyn i urządzeń biurowych
- 52,48,A, sprzedaż detaliczna mebli, wyposażenia biurowego, komputerów oraz sprzętu telekomunikacyjnego

Emitent i jego Grupa Kapitałowa prowadzi sprzedaż głównie na terenie kraju.

Czas trwania działalności Emitenta jest nieograniczony.

NTT System S.A. jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej najwyższego szczebla.

Historia i rozwój

- 29 czerwca 2004 r. założenie Spółki NTT Nowy System S.A.
28 października 2004 r. rejestracja NTT Nowy System S.A. w Krajowym Rejestrze Sądowym i rozpoczęcie działalności operacyjnej Spółki
24 kwietnia 2006 r. podjęcie decyzji o połączeniu ze spółką NTT System Sp. z o.o. – podmiotem o ugruntowanej pozycji na rynku informatycznym, o znanej marce oraz długoletniej historii
31 maja 2006 r. nabycie udziałów w IT Commerce Sp. z o.o. (75%)
8 czerwca 2006 r. rejestracja połączenia Emitenta z NTT System Sp. z o.o. w Krajowym Rejestrze Sądowym oraz zmiany nazwy na NTT System S.A.
Lipiec 2006 r. wprowadzenie na rynek notebooków pod własną marką CORRINO
2 marca 2007 r. rejestracja prospektu emisyjnego NTT System S.A. przez Komisję Nadzoru Finansowego
12 kwietnia 2007 r. Pierwsze notowanie PDA NTT System S.A. na GPW
5 lipca 2007 r. rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego (emisji akcji serii C)
Od dnia połączenia z NTT System Sp. z o.o. datuje się dynamiczny rozwój Spółki w zakresie produkcji i sprzedaży sprzętu komputerowego oraz podzespołów.

Historia Podmiotu Przejętego jako uzupełniająca do NTT System S.A.:

NTT System S.A. działa od **28 października 2004 r.** (początkowo pod nazwą NTT Nowy System S.A.). W pierwszym roku istnienia Spółka koncentrowała swoją działalność na krajowej dystrybucji podzespołów i peryferiów komputerowych, produkowanych przez światowych liderów branży komputerowej. W tym okresie Spółka zasłużyła sobie na miano solidnego partnera, a poza tym nie wystąpiły żadne zdarzenia istotnie wpływające na prowadzoną przez nią działalność.

W dotychczasowej, krótkiej historii Emitenta najistotniejszym zdarzeniem w rozwoju działalności gospodarczej było połączenie w czerwcu 2006 r. ze spółką NTT System Sp. z o.o. – podmiotem o ugruntowanej pozycji na rynku informatycznym, o znanej marce oraz długoletniej historii. Z dniem połączenia Emitent przejął w całości działalność NTT System Sp. z o.o., zmieniając nazwę na NTT System S.A. Uznano, że dla prawidłowego przedstawienia działalności Emitenta właściwym jest zaprezentowanie historii Emitenta i uzupełniającej ją historii Spółki Przejętej, czyli NTT System Sp. z o.o.

Początki działalności firmy NTT System Sp. z o.o. sięgają lat osiemdziesiątych ubiegłego stulecia, kiedy to pod nazwą NTT System Ltd. powstało przedsiębiorstwo w Singapurze. W Polsce spółka ta została zarejestrowana w **1989 roku**, będąc tym samym jedną z najstarszych firm branży IT działających w kraju.

Spółka NTT System Sp. z o.o., jak większość firm z tego sektora gospodarki na świecie, ma za sobą drogę od etapu „garażowego” do nowoczesnego przedsiębiorstwa. Emitent przejął wraz z NTT System Sp. z o.o. sześć regionalnych jednostek handlowych działających w Polsce, centrum montażowo-serwisowe oraz zaplecze logistyczno-magazynowe. Obecnie siedziba NTT System S.A. znajduje się w Warszawie przy ul. Osowskiej, natomiast zakład produkcyjny oraz serwis zlokalizowane są w miejscowości Zakręt koło Warszawy. Ponadto Spółka posiada także sześć regionalnych jednostek handlowych w Krakowie, Bydgoszczy, Białymstoku, Rudzie Śląskiej, Lesznie i Wrocławiu.

Inwestycje NTT System Sp. z o.o., zarówno materialne, jak i organizacyjne, były wynikiem stałego rozwoju spółki, która corocznie zwiększała obroty oraz zatrudnienie. Pomimo występujących w gospodarce okresów recesji pierwsze 100 mln zł obrotu przekroczyła w 1997 r. Ponadto nie zanotowała strat w żadnym roku swej działalności. NTT System Sp. z o.o., starając się być wiarygodną i solidną w kontaktach ze wszystkimi instytucjami i przedsiębiorstwami, zapracowała sobie na wizerunek stabilnego, godnego zaufania i współpracy podmiotu, co z kolei zaowocowało umowami i kontraktami z największymi i najlepszymi z dostawców oraz ułatwiło powiększenie rynków zbytu i umacniało więzi z dotychczasowymi odbiorcami.

Od początku swego istnienia NTT System Sp. z o.o. działała i doskonaliła się w jednej dziedzinie – produkcji komputerów, oferowanych pod marką NTT lub, w zależności od wymagań klienta, w wersji OEM, oraz dystrybucji podzespołów i peryferii komputerowych, jak również produktów pamięci masowych.

Zdając sobie sprawę, że postrzeganie firmy zależy w olbrzymim stopniu od oceny jej wyrobu, spółka NTT System Sp. z o.o. wielką wagę przykładła zawsze do jakości produkowanego sprzętu, serwisu gwarancyjnego i pogwarancyjnego oraz całego systemu kontroli. W 1997 roku spółka uzyskała certyfikat ISO 9001:1996, który zdobyła jako jedna z pierwszych firm branży IT w Polsce. Wdrożono również zintegrowany system zarządzania spełniający wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:1998, potwierdzony certyfikatem nr IS-108/1/2004, oraz zintegrowany system zarządzania spełniający wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:2005, potwierdzony certyfikatem nr IS-108/2/2006.

W roku 1997 NTT System Sp. z o.o. podjęła współpracę z Office Center Polska, był to pierwszy kontrakt realizowany w ramach nowego kanału dystrybucji poprzez sieci sprzedaży.

W trakcie swojej działalności NTT System Sp. z o.o. otrzymywała wyróżnienia i nagrody, jak np. „Produkt roku 1998” Office Depot dla komputera NTT, „Największy eksporter wśród firm informatycznych” w 1998 roku czy zaszczytny, honorowy tytuł „Firma roku 2002” przyznany przez Computerworld Polska.

Istotnym dla rozwoju NTT System Sp. z o.o. wydarzeniem było uruchomienie w sierpniu 2002 r. pilotażowego programu sprzedaży „on-line”, wprowadzonego do oferty spółki 3 lata później oraz utworzenie w 2003 r. Działu Zamówień Publicznych w Krakowie. W lipcu 2003 r. rozpoczęto produkcję notebooków Hyundai, w lipcu 2006 r. wprowadzono na rynek notebooki pod własną marką Corrino.

Dnia **8 czerwca 2006 r.** zostało zarejestrowane połączenie Emitenta z NTT System Sp. z o.o.

Połączenie obu spółek miało swoje uzasadnienie zarówno od strony ekonomicznej, organizacyjnej, jak i prawnej.

- Wymiar ekonomiczny. Głównym celem łączących się spółek było stworzenie mocniejszej, spójniejszej ekonomicznie organizacji o znaczącej pozycji na rynku teleinformatycznym w Polsce. Dążeniem połączonych spółek było wprowadzenie swoich papierów wartościowych do obrotu, aby pozyskać z rynku publicznego znaczące środki finansowe niezbędne do dalszego rozwoju. Ponadto, ze względu na fakt, iż właścicielami obu podmiotów były te same osoby fizyczne, a spółki te posiadały podobny profil działalności oraz tę samą lokalizację, synergia pozwoliła na osiągnięcie wymiernych skutków biznesowych w postaci dywersyfikacji przychodów, zmniejszenia kosztów w procesie zarządzania oraz sprawozdawczości.
- Wymiar organizacyjny. Jak już wcześniej wspomniano, obie spółki miały tę samą strukturę właścicielską oraz posiadały tę samą lokalizację. Połączenie obu podmiotów pozwoliło na bardziej efektywne zarządzanie spójną organizacją.
- Wymiar prawny. Kolejnym czynnikiem uzasadniającym połączenie była wyższość formy prawnej jako spółki akcyjnej nad spółką z ograniczoną odpowiedzialnością. Powszechnie uznaje się, iż większym zaufaniem klientów, partnerów handlowych oraz biznesowych i innych cieszą się przedsiębiorstwa prowadzone w formie spółki akcyjnej.

W wyniku połączenia obu spółek powstał silny podmiot prowadzony pod firmą NTT System S.A., którego marka zapewnia znaczącą pozycję na rynku teleinformatycznym w Polsce.

Kalendarium wydarzeń dla spółki przejętej w 2006 r.:

1989 – Rejestracja NTT System sp. z o.o. w Polsce z siedzibą w Warszawie przy ul. Hetmańskiej.

1992 – Zmiana siedziby firmy w Warszawie – przeniesienie na ul. Osowską.

1994 – Rozpoczęcie współpracy z firmą INTEL.

1996 – Zakup działki w miejscowości Zakręt; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Bydgoszczy.

1997 – Wdrożenie systemu zarządzania jakością spełniającego wymagania normy PN-EN ISO 9001:1996, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC nr 112/1/97; Otwarcie firmowych Punktów Sprzedaży w Białymstoku, w Rudzie Śląskiej i we Wrocławiu.

1998 – Utworzenie NTT System Transport Sp. z o.o.; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Lesznie.

2000 – Uruchomienie zakładu produkcji w miejscowości Zakręt.

2001 – Nawiązanie współpracy z firmą AMD; Oddanie do użytku pierwszej hali magazynowej w Zakręcie – część I.

2002 – Oddanie do użytku pierwszego zaplecza magazynowego w Zakręcie – część I; Rozpoczęcie współpracy z firmą Gigabyte.

2003 – Dostosowanie systemu zarządzania jakością do wymagań normy PN EN 9001:2001, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC.

2004 – Utworzenie spółki UAB NTT System w Wilnie – NTT System Sp. z o.o. posiadała 25% akcji; Otwarcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Nowym Sączu.

2004 – Wdrożenie zintegrowanego systemu zarządzania jakością spełniającego wymagania norm PN-EN ISO 9001:2001 i PN-EN ISO 14001:1998, potwierdzone uzyskaniem certyfikatu PCBC.

2004 – Powołanie spółki NTT Nowy System S.A. i rejestracja w KRS.

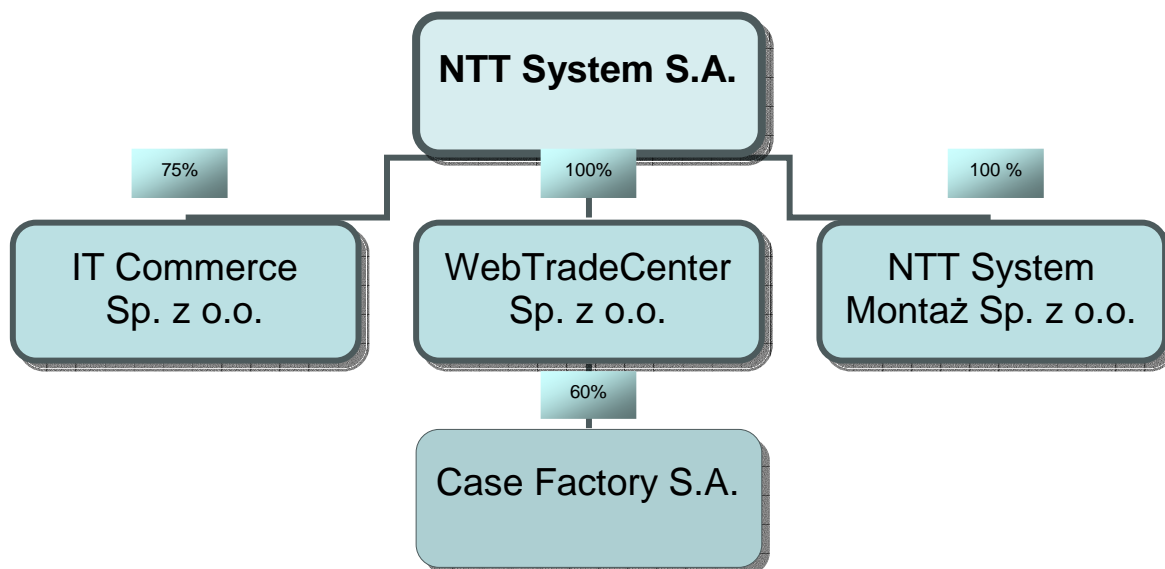
2005 – Utworzenie NTT System Montaż Sp. z o.o.; Uruchomienie sprzedaży on-line i sprzedaży komputerów do UE; Zamknięcie Firmowego Punktu Sprzedaży w Nowym Sączu; Oddanie do użytku dobudowanego budynku w miejscowości Zakręt, przeznaczonego dla działu księgowości, archiwum i pomieszczeń socjalnych.

2006 – Nabycie udziałów w firmie WEBTRADECENTER – przez NTT System Sp. z o.o.; Nabycie udziałów w IT Commerce Sp. z o.o. przez NTT System S.A.

2006 – Połączenie NTT Nowy System S.A. z NTT System Sp. z o.o. z jednoczesną zmianą nazwy na NTT System S.A.

2. Informacja o powiązaniach kapitałowych emitenta z innymi podmiotami, określenie głównych krajowych i zagranicznych inwestycji kapitałowych oraz metody ich finansowania

Schemat Grupy Kapitałowej Emitenta



NTT System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do następujących podmiotów zależnych:

- NTT System Montaż Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul. Osowska 84. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki
- IT Commerce Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul. Prochowa nr 7 lok. U2. Emitent posiada 75% w kapitale zakładowym spółki oraz 75% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.
- WebTradeCenter Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul. Osowska 84. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.
- Case Factory S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Puławska 476. Emitent nie posiada bezpośrednio udziału w kapitale zakładowym spółki. Pośrednio, poprzez spółkę WebTradeCenter Sp. z o.o., Emitent posiada 60% w kapitale zakładowym Case Factory S.A.

Emitent obejmuje skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za I półrocze 2007r. spółki: NTT System Montaż Sp. z o.o., IT Commerce Sp. z o.o., WebTradeCenter Sp. z o.o. (metoda pełna).

NTT System S.A. posiada następujące udziały w innych przedsiębiorstwach, stanowiących inwestycje długoterminowe:

Tabela 1. Udziały Emitenta w innych podmiotach – wg stanu na 30 czerwca 2007

Nazwa spółki	Adres	Ilość posiadanych udziałów akcji	Wartość nominalna na udziału akcji	Łączna wartość nominalna udziałów akcji	Łączny kapitał zakładowy (zarejestrowany)	Udział % w kapitale zakładowym (zarejestrowanym)
IT Commerce Sp. z o.o.	04-360 Warszawa; ul. Prochowa nr 7 lok. U2	425	500 PLN	212 500 PLN	150 000 PLN	75%
WebTradeCenter Sp. z o.o.	04-351 Warszawa; ul. Osowska 84	3 370	1 011 PLN	3 407 070 PLN	3 293 838 PLN	100%
NTT System Montaż Sp. z o.o.	04-351 Warszawa; ul. Osowska 84	6 000	50 PLN	300 000 PLN	50 000 PLN	100%
UAB NTT SYSTEM BALTIJA	Wilno (Litwa); Fabijoniskiu g. 10-6	25	100 Ltl (litów)	2 500 Ltl	10 000 Ltl	25%

IT Commerce Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Prochowa nr 7 lok. U2, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS, pod numerem 0000156695. Emitent posiada 75% w kapitale zakładowym spółki i 75% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Członkami zarządu tej spółki nie są osoby związane z Emitentem. W wyżej wymienionej spółce nie działa rada nadzorcza.

Pomiędzy Emitentem a spółką występują powiązania gospodarcze tego typu, że IT Commerce Sp. z o.o. prowadzi administrację i hosting strony głównej NTT System (www.ntt.pl) oraz Cennik On-Line (www.nttonline.pl) – głównego programu wspierającego sprzedaż NTT System z wykorzystaniem Internetu, wprowadza nowe funkcjonalności w Cenniku On-Line (na zlecenie NTT System) oraz dba o poprawne funkcjonowanie programów wspomagających zarządzanie, sprzedaż, produkcję oraz serwis w firmie NTT System.

Przedmiotem działalności spółki jest:

- Reprodukacja komputerowych nośników informacji (22.33.Z)
- Produkcja komputerów i innych urządzeń do przetwarzania informacji (30.02.Z)
- Działalność agentów zajmujących się sprzedażą maszyn, urządzeń przemysłowych, statków i samolotów (51.14.Z)
- Działalność agentów zajmujących się sprzedażą mebli, artykułów gospodarstwa domowego i drobnych wyrobów metalowych (51.15.Z)
- Sprzedaż hurtowa maszyn i urządzeń biurowych (51.64.Z)
- Sprzedaż detaliczna mebli, sprzętu oświetleniowego i artykułów użytku domowego, gdzie indziej niesklasyfikowana (52.44.Z)
- Sprzedaż detaliczna mebli, wyposażenia biurowego, komputerów oraz sprzętu telekomunikacyjnego (52.48.A)
- Transmisja danych i teleinformatyka (64.20.C)
- Pozostałe pośrednictwo pieniężne, gdzie indziej niesklasyfikowane (65.12.B)
- Pozostałe pośrednictwo finansowe, gdzie indziej niesklasyfikowane (65.23.Z)
- Działalność pomocnicza finansowa, gdzie indziej niesklasyfikowana (67.13.Z)
- Doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego (72.10.Z)
- Działalność w zakresie oprogramowania (72.20.Z)
- Przetwarzanie danych (72.30.Z)
- Działalność związana z bazami danych (72.40.Z)
- Pozostała działalność związana z informatyką (72.60.Z)
- Badanie rynku i opinii publicznej (74.13.Z)
- Doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania (74.14.A)
- Zarządzanie i kierowanie w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej (74.14.B)

Kapitał wyemitowany spółki wynosi 150 000 PLN.

W dniu 6 marca 2007 r. na mocy uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników IT Commerce Sp. z o.o. kapitał zakładowy spółki został podwyższony o 100 000,00 PLN, tj. do kwoty 250 000,00 PLN w drodze podwyższenia wartości nominalnej dotychczasowych udziałów. Na dzień 30 czerwca 2007 r. podwyższenie kapitału nie zostało zarejestrowane.

Emitent opłacił w pełnej wysokości wszystkie posiadane udziały w spółce.

WebTradeCenter Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Osowska 84, zarejestrowana w Sądzie rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS, pod numerem 0000069594. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Członkiem organu tej spółki jest osoba związana z Emitentem, zachodzi powiązanie tego rodzaju, że Prezes Zarządu Emitenta – Tadeusz Kurek jest wiceprezesem zarządu WebTradeCenter Sp. z o.o.

Pomiędzy Emitentem a spółką występują obecnie powiązania gospodarcze. WebTradeCenter Sp. z o.o. otworzyła internetowy sklep detaliczny www.yalu.pl. Oferta sklepu opiera się produktach znacznych procencie na produktach dostarczanych przez Emitenta - Emitent będzie świadczył usługi logistyczno-magazynowe na rzecz WebTradeCenter Sp. z o.o. z tytułu sprzedaży prowadzonej przez sklep. Spółka zamierza pozyskiwać kolejnych dostawców produktów i usług celem poszerzenia oferty sklepu.

Głównym przedmiotem działalności spółki jest:

- Działalność związana z bazami danych (72.40.Z)
- Konserwacja i naprawa maszyn biurowych, kserujących i liczących (72.50.Z)
- Pozostała działalność związana z informatyką (72.60.Z)
- Prace badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych (73.10.G)
- Badanie rynku i opinii publicznej (74.13.Z)

- Działalność w zakresie projektowania budowlanego, urbanistycznego, technologicznego (74.20.A)
- Badania i analizy techniczne (74.30.Z)
- Reklama (74.40.Z)
- Działalność związana z tłumaczeniem i usługami sekretarskimi (74.83.Z)
- Działalność związana z organizacją targów i wystaw (74.84.A)
- Pozostała działalność komercyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana (74.84.B)
- Działalność placówek organizujących kursy na prawo jazdy (80.41.Z)
- Pozaszkolne formy kształcenia, gdzie indziej niesklasyfikowane (80.42.Z)
- Pozostała działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana (93.05.Z)

Firma rozpoczęła działalność gospodarczą w styczniu 2001 r., 20 stycznia 2004 r, działalność ta została zawieszona, następnie po przejęciu przez NTT System Sp. z o.o. WebTradeCenter Sp. z o.o. ponownie wznowiła działalność gospodarczą we wrześniu 2006 r. (przejęcie nastąpiło na podstawie umowy sprzedaży przedsiębiorstwa spółki „FF COMPUTERS Sp. z o.o. w upadłości, w skład którego wchodziły udziały WebTrade Center Sp. z o.o.; umowa sprzedaży zawarta została w dniu 16 lutego 2005 r.)

Spółka nie posiada rezerw.

Za ostatni rok obrotowy spółka nie wykazała zysku ani straty. W 2005 roku spółka nie prowadziła działalności. Wyemitowany, opłacony i zarejestrowany w rejestrze przedsiębiorców (KRS) kapitał zakładowy spółki wynosi 3 293 838,00 PLN.

W dniu 4 października 2006 r. na mocy uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników WebTradeCenter Sp. z o.o. kapitał zakładowy spółki został podwyższony o 35 838,00 PLN, tj. do kwoty 3 293 838,00 PLN w drodze podwyższenia wartości nominalnej dotychczasowych udziałów. Podwyższenie kapitału zostało opłacone przez Emitenta. Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS w dniu 7 marca 2007 r.

W dniu 9 stycznia 2007 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników WebTradeCenter Sp. z o.o. zdecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego z kwoty 3 293 838,00 PLN do kwoty 3 407 070,00 PLN, tj. o kwotę 113 232,00 PLN, przez ustanowienie dodatkowych nowych 112 (sto dwanaście) udziałów o wartości nominalnej 1.011 (tysiąc jedenaście) złotych każdy. Nowe udziały objął jedyny wspólnik spółki – NTT System S.A. Udziały zostały pokryte gotówką.

Podwyższenie kapitału zakładowego z dnia 9 stycznia 2007 r. zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w Warszawie w dniu 18 września 2007 r.

NTT System Montaż Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Osowska 84, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS, pod numerem 0000237030. Emitent posiada 100% w kapitale zakładowym spółki i 100% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki.

Pomiędzy Emitentem a Spółką nie występują powiązania gospodarcze.

Przedmiotem działalności spółki jest:

- Produkcja komputerów i pozostałych urządzeń do przetwarzania informacji (30.02.Z)
- Produkcja niezapisanych nośników informacji (24.65.Z)
- Działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji sprzętu elektrycznego, gdzie indziej niesklasyfikowana (31.62.B)
- Sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania (51.84.Z)
- Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń biurowych oraz mebli biurowych (51.85.Z)
- Sprzedaż hurtowa części elektronicznych (51.86.Z)
- Sprzedaż detaliczna mebli wyposażenia biurowego, komputerów oraz sprzętu telekomunikacyjnego (52.48.A)
- Transport drogowy towarów pojazdami uniwersalnymi (60.24.B)
- Magazynowanie i przechowywanie towarów w pozostałych składowiskach (63.12.C)

Kapitał wyemitowany spółki wynosi 500 000 PLN.

W dniu 7 maja 2007 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników NTT System Montaż Sp. z o.o. zdecydowało o podwyższeniu kapitału zakładowego z kwoty 50 000,00 PLN do kwoty 500 000,00 PLN, tj. o kwotę 450 000,00 PLN, przez ustanowienie dodatkowych nowych 9000 (dziewięć tysięcy) udziałów o wartości nominalnej 50 (pięćdziesiąt) złotych każdy. Nowe udziały objął NTT System S.A. w wysokości 250 000,00 zł oraz nowy wspólnik Pan Piotr Mariusz Trojanowski w wysokości 200 000,00 zł.

Ze względu na brak rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego w kodeksowym terminie Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników NTT System Montaż Sp. z o.o. w dniu 26 września 2007 r. podjęło ponownie uchwałę o podwyższeniu kapitału o kwotę 450.000 PLN na tych samych zasadach co w dniu 7 maja 2007 r.

Emitent opłacił w pełnej wysokości wszystkie posiadane udziały w spółce. Podwyższenie kapitału zakładowego nie zostało jeszcze zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w Warszawie.

UAB „NTT SYSTEM BALTIJA” (UAB odpowiednik Sp. z o.o.) z siedzibą w Wilnie, Fabijoniskiu g. 10-6. Emitent posiada 25% w kapitale zakładowym spółki i 25% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki. Członkami rady nadzorczej i Zarządu tej spółki nie są osoby związane z Emitentem. Pomiędzy Emitentem a spółką występują powiązania gospodarcze tego typu, że UAB „NTT SYSTEM BALTIJA” jest kupującym w firmie NTT System S.A.

Przedmiotem działalności spółki jest sprzedaż techniki komputerowej i technologii informatycznej.

Kapitał wyemitowany spółki wynosi 10.000 Ltł (co odpowiada 10 906 PLN wg kursu NBP z dnia 29.06.2007 1Ltł = 1,0906 PLN).

Emitent opłacił w pełnej wysokości wszystkie posiadane udziały w spółce.

3. Opis znaczących transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r. Spółka lub jednostka od niej zależna nie zawierały transakcji z podmiotami powiązanymi, których wartość przekroczyłaby wyrażona w złotych równowartość 500.000 Euro, a które nie byłyby transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych i których charakter oraz warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną.

W omawianym okresie spółka nie zawierała istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi, poza transakcjami zawieranymi w toku normalnej działalności gospodarczej na warunkach rynkowych.

4. Opis przyjętych zasad rachunkowości

Informacje zawarte w skonsolidowanym i jednostkowym sprawozdaniu finansowym sporządzone zostały z zachowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto, określonych na dzień bilansowy, zgodnie z MSR/MSSF z zachowaniem zasady istotności.

W okresie sprawozdawczym nie dokonano korekt z tytułu błędów podstawowych oraz przyjętych wartości szacunkowych, które miałyby istotny wpływ na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy Spółki.

Rok obrotowy Spółki pokrywa się z rokiem kalendarzowym i kończy się z dniem 31 grudnia.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych, z zaokrągleniem do pełnych tysięcy (tys. zł), w oparciu o zasadę kosztu historycznego.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe NTT System S.A. za I półrocze 2007 r. sporządzone zostało zgodnie z MSSF.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Większość szacunków oparta jest na analizach i jak najlepszej wiedzy Zarządu. Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szczegóły wybrane polityki rachunkowości stosowanej przez Emitenta i spółki Grupy Kapitałowej

4.1 Rzeczowe aktywa trwałe, wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe i środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej, a poprawność przyjętych okresów oraz stawek amortyzacyjnych podlega weryfikacji raz w roku.

Spółka stosuje następujące roczne stawki amortyzacyjne dla podstawowych grup środków trwałych:

- | | |
|---|-------------------------|
| ▪ prawo użytkowania wieczystego gruntu | nie podlega amortyzacji |
| ▪ budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej | od 2,5% do 10% |
| ▪ urządzenia techniczne i maszyny | od 7% do 20% |
| ▪ środki transportu | od 14% do 20% |
| ▪ pozostałe środki trwałe | od 12,5% do 40% |

Roczne stawki amortyzacyjne dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące:

- licencje i oprogramowanie od 20% do 50%

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej wyższej niż 300 zł, lecz nie przekraczającej 3.500 zł ujmowane są w ewidencji środków trwałych oraz amortyzowane jednorazowo w miesiącu przekazania do użytkowania.

4.2 Inwestycje

Inwestycje długoterminowe

Inwestycje długoterminowe składające się z udziałów w innych jednostkach wyceniane są w cenie nabycia z uwzględnieniem utraty wartości, a w przypadku udziałów w jednostkach zagranicznych wartość udziałów wyrażona w walucie obcej przeliczana jest na koniec okresu po obowiązującym na ten dzień kursie średnim NBP.

Inwestycje długoterminowe składające się z nieruchomości wycenione zostały w wartości godziwej.

Inwestycje krótkoterminowe

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut stosownych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy, zaś rozchód walut wycenia się wg kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu. Na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy poprzez odniesienie odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Inne środki pieniężne obejmują aktywa finansowe płatne lub wymagalne w ciągu 3 miesięcy od dnia ich otrzymania, wystawienia, nabycia lub założenia (lokaty), zaliczane są do środków pieniężnych dla potrzeb rachunku przepływów środków pieniężnych.

Inwestycje krótkoterminowe w postaci udziałów zostały wycenione w wartość sprzedaży netto, tj. w cenie wynikającej z przedwstępnej umowy sprzedaży udziałów.

4.3 Należności

Należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i wykazuje w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące wartość należności).

Wartość należności podlega aktualizacji wyceny przy uwzględnieniu stopnia prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisów aktualizujących wartość należności dokonuje się w odniesieniu do:

- należności dochodzonych na drodze sądowej,
- należności przeterminowanych powyżej 360 dni, w przypadku których istnieje wysokie prawdopodobieństwo niewywiązania się dłużnika z obowiązku zapłaty.

Należności zagraniczne na dzień bilansowy wycenia się po średnim kursie ustalonym przez NBP na ten dzień.

4.4 Zapasy

Towary

Przyjęcia towarów do magazynów ewidencjonuje się w cenie zakupu powiększonej o koszty związane z tym zakupem.

W 2007 r. nastąpiła zmiana metody wyceny zapasów. Poprzednio zapasy towarów oraz ich rozchody wyceniane były w cenach średnich. Od 2007 r. dokonuje się wyceny rozchodów wg cen rzeczywistych nabytych partii towaru przy uwzględnieniu metody FIFO. Stosując poprzednią metodę wynik finansowy i stan zapasów byłyby wyższe o 104 tys. zł.

Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość towarów:

- a) zalegających powyżej 360 dni w wysokości 30% wartości tych towarów,
- b) które utraciły swą wartość rynkową i które zostały sprzedane w roku następnym poniżej ich wartości magazynowej.

Wyroby gotowe

Przyjęcia wyrobów z produkcji do magazynu wyceniane są w cenach ewidencyjnych skorygowanych o odchylenia. Zapasy wyrobów oraz ich rozchody wyceniane są w cenach średnich.

Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość wyrobów gotowych:

- a) zalegających powyżej 360 dni w wysokości 30% wartości tych wyrobów,
- b) które utraciły swą wartość rynkową i które zostały sprzedane w roku następnym poniżej ich wartości magazynowej.

4.5 Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

Rozliczenia międzyokresowe wykazano wg rzeczywistych nakładów poniesionych w okresie objętym badaniem, a dotyczących okresów przyszłych. Rozliczane są poprzez odniesienie w koszty okresów, których dotyczą, z tym że koszty dotyczące okresów dłuższych niż jeden miesiąc rozliczane są w czasie w przypadku, gdy kwota wydatku jest wyższa niż 1.600 zł. Pozostałe koszty dotyczące okresów dłuższych niż jeden miesiąc odnosi się bezpośrednio w koszty okresu, w którym został poniesiony wydatek.

4.6 Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Rezerwy tworzone są na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować.

Rezerwy rozwiązuje się lub zmniejsza w momencie powstania zobowiązania, na które uprzednio utworzono daną rezerwę.

4.7 Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne dokonywane są z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i obejmują w szczególności naliczone rezerwy na koszty, których powstanie w przyszłych okresach sprawozdawczych jako zobowiązania jest pewne lub uprawdopodobnione.

4.8 Podatek dochodowy odroczony

Spółka tworzy aktywo i rezerwę na odroczony podatek dochodowy w związku z powstaniem przejściowych różnic pomiędzy wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową możliwą do odliczenia od podatku dochodowego w przyszłości.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku obejmują tytuły przyszłych kosztów, które mają szansę na zrealizowanie w przyszłym okresie.

5. Podstawowe dane finansowe oraz omówienie perspektyw rozwoju

NTT System S.A. prowadzi działalność na rynku producentów i dystrybutorów sprzętu informatycznego, zwłaszcza komputerów stacjonarnych i przenośnych, podzespołów i peryferiów komputerowych.

Produkowane przez Emitenta komputery stacjonarne, serwery i notebooki mają szerokie spektrum konfiguracji i wykorzystują najnowocześniejsze technologie informatyczne. Emitent produkuje sprzęt zarówno pod własną marką, jak i pod markami zleconymi przez klientów. Oferta dystrybucyjna Emitenta uzupełnia ofertę handlową o podzespoły i peryferia komputerowe oraz rozszerza ofertę produktową o tzw. elektronikę użytkową.

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r. Spółka zanotowała znaczny przyrost sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego, co związane było głównie z połączeniem spółki w czerwcu 2006 roku z NTT System Sp. z o.o. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrosły z 23 642 tys. zł do 255 597 tys. zł. Jednakże w porównaniu z przychodami ze sprzedaży obu spółek w I półroczu 2006 również rok bieżący wykazuje kilkuprocentowy wzrost, co z kolei świadczy o stałym i dynamicznym rozwoju spółki. Ponadto, mimo iż z uwagi na element sezonowości dwa pierwsze kwartały roku są z zasady gorsze od pozostałych, spółce udało się wypracować w tym okresie pokaźny zysk netto. Stanowi on ok. 40% planu na rok 2007, co biorąc pod uwagę, że zysk netto czwartego kwartału stanowi nierzadko ok. 40-50% wyniku rocznego, dobrze rokuje na dalszą część roku.

Mając na uwadze aktualną sytuację finansową Spółki Zarząd pozytywnie ocenia perspektywy w kolejnych okresach bieżącego roku jak i w następnym roku obrotowym.

W bieżącym roku obrotowym Spółka chce kontynuować realizację planów rozwoju w szczególności poprzez wzrost mocy produkcyjnych, efektywności, rozbudowę zakładu i zakup nowych linii produkcyjnych co wpłynie na wzrost gamy własnych wyrobów i oferowanych usług, rozszerzenie pozostałej oferty handlowej, rozwój kanałów sprzedaży (w tym internetowej), rozbudowę zaplecza magazynowo – logistycznego. W związku z przesunięciem w czasie realizacji części inwestycji planowanych na rok 2007, z przyczyn leżących poza spółką, tj. czasochłonnością uzyskania niezbędnych pozwoleń i decyzji organów administracyjnych, Grupa Kapitałowa w celu sprostania zwiększonemu zapotrzebowaniu na produkty NTT System uruchomiła dodatkową linię montażową w Pabianicach, która docelowo montować będzie także telewizory LCD. W konsekwencji powyższego Zarząd spodziewa się osiągnąć wzrost sprzedaży oraz rentowności zgodnie z planami opublikowanymi w prospekcie emisyjnym zatwierdzonym przez KNF w dniu 2 marca 2006 r.

6. Istotne czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki

Czynniki związane z działalnością spółki

Ryzyko kursowe

U firm, które w swojej działalności opierają się na imporcie czy na eksporcie produktów i towarów, występowanie wahań kursów walut wymusza wprowadzenie do polityki finansowej środków przeciwdziałających i chroniących przed znaczącym negatywnym wpływem niestabilności kursów walut obcych w stosunku do złotego. W działalności Emitenta część dostaw pochodzi bezpośrednio lub pośrednio z importu. Jednocześnie większość przychodów ze sprzedaży realizowana jest na rynku krajowym w PLN. Zarząd Emitenta stosuje aktywną politykę niwelowania negatywnych skutków wahań kursu walut, m.in. poprzez transakcje terminowe forward. Niemniej wystąpienie negatywnych tendencji w zakresie kursów PLN względem innych walut (głównie EUR i USD) może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych dostawców

Emitent zaopatruje się bezpośrednio u światowych liderów w produkcji podzespołów i części komputerowych. Oznacza to, iż większość dostaw Emitent realizuje od kilkunastu dostawców, wydając na zakupy od każdego z nich od kilkunastu do kilkudziesięciu milionów złotych rocznie. Dostawy te są realizowane w ramach długoterminowych zamówień. W każdej grupie towarowej Emitent posiada co najmniej dwóch dostawców konkurujących ze sobą. Ta zasada pozwala negocjować lepsze ceny i w pełni zabezpiecza przed brakiem podzespołów. Duża konkurencja na rynku producentów i dostawców umożliwia, w krótkim czasie, znalezienie nowego partnera w miejsce utraconego. Istnieje więc małe ryzyko zachwiania dostaw, co przełożyłoby się na wyniki finansowe Emitenta.

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych odbiorców

Emitent prowadzi działania mające na celu dywersyfikację portfela odbiorców, jednak grupa największych klientów generuje istotną część łącznych obrotów Spółki. Istnieje więc ryzyko, iż utrata części klientów z grupy największych odbiorców, w szczególności niektórych sieci handlowych, może negatywnie wpłynąć na poziom przychodów ze sprzedaży i osiąganę przez Spółkę wyniki finansowe. Emitent posiada jednak istotną przewagę, gdyż będąc jednocześnie producentem komputerów oraz dystrybutorem sprzętu IT, może spełniać oczekiwania swoich klientów w większym zakresie niż firmy konkurencyjne.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

W działalności Emitenta, podobnie jak i innych podmiotów obecnych na rynku IT, występuje zjawisko sezonowości sprzedaży. W IV kwartale przychody Spółki stanowią ok. 35-40% wartości całej rocznej sprzedaży. Taka struktura przychodów spowodowana jest głównie wpływem zakupów sektora publicznego oraz klientów instytucjonalnych, podmioty owe z reguły w IV kwartale wykorzystują środki zarezerwowane na ten cel w swoich rocznych budżetach. Ponadto w grupie klientów indywidualnych wzrasta sprzedaż okolicznościowa komputerów, np. w grudniu, przed świętami Bożego Narodzenia. Wspomniana sezonowość sprzedaży uniemożliwia dokładną ocenę sytuacji finansowej Spółki i jej wyników finansowych w trakcie roku obrotowego (pokrywającego się z rokiem kalendarzowym) oraz utrudnia szacunek wyników za dany rok obrotowy na podstawie wyników kwartalnych.

Ryzyko związane z zapasami i należnościami

Podzespoły komputerowe szybko tracą na wartości, co wynika z dynamicznego rozwoju technologicznego branży IT i wprowadzania przez producentów nowocześniejszych produktów. Emitent dokonuje zakupów podzespołów i akcesoriów w dużych partiach, aby skorzystać z efektu skali, co pozwala na wynegocjowanie korzystnych warunków dostaw. Istnieje ryzyko, iż cena sprzedaży produktu nie pokryje kosztów produkcji z uwagi na znaczący spadek ceny rynkowej użytych do produkcji podzespołów. By zniwelować to ryzyko, Emitent podpisuje z większością dostawców kontrakty zawierające klauzulę 'ochrony ceny', która zapewnia obniżkę przez producenta ceny dostarczonego towaru, znajdującego się w magazynie Emitenta. W celu redukcji ryzyka związanego z potencjalnymi stratami wynikającymi ze spadku cen rynkowych magazynowanych podzespołów Emitent stale kontroluje stan zapasów, zwiększa ich rotację oraz uwzględnia to ryzyko przy negocjacjach kontraktów z dostawcami.

Należności Emitenta z tytułu dostaw i usług stanowią znaczącą pozycję w sumie bilansowej, co wynika z charakterystyki kanałów dystrybucji, w których Spółka sprzedaje towary i produkty. Emitent redukuje ryzyko związane z należnościami poprzez indywidualne, ustalane dla każdego klienta, limity kredytowe wraz z określonymi terminami płatności. Emitent monitoruje spłatę należności poprzez własny Dział Windykacji, który w razie konieczności podejmuje natychmiastowe działania windykacyjne. Jednocześnie od dnia 01.11.2005 r. Emitent ubezpiecza swoje należności handlowe, co znacznie redukuje ryzyko wystąpienia strat – zgodnie z umową ubezpieczyciel zobowiązany jest do wypłaty 85% kwoty ubezpieczonych wierzytelności (15% stanowi udział własny Emitenta w przypadku wystąpienia szkody). Aktualnie około 70% salda należności jest objęte ubezpieczeniem. Pomimo działań Emitenta, zmierzających do redukcji ryzyka dotyczącego spłaty należności, nie można wykluczyć ryzyka niewypłacalności niektórych odbiorców, co może negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki finansowe.

Ryzyko związane z procesem inwestycyjnym

Środki pozyskane z emisji akcji Emitent zamierza przeznaczyć na realizację przyjętej strategii, w tym w szczególności na budowę nowego zakładu produkcyjnego oraz centrum logistycznego. Celem tych inwestycji jest zwiększenie przychodów ze sprzedaży, poprawienie rentowności oraz osiąganych wyników finansowych. Realizacja procesu inwestycyjnego wiąże się jednak z szeregiem zagrożeń, w tym z odmową uzyskania pozwoleń budowlanych i administracyjnych, opóźnieniem w harmonogramie realizacji inwestycji i niedoszacowaniem nakładów inwestycyjnych. Nie można również wykluczyć niższego niż pierwotnie zakładano poziomu efektów i korzyści ekonomicznych, wynikających z realizacji poszczególnych zamierzeń inwestycyjnych.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Działalność oraz rozwój Emitenta zależą w dużej mierze od wiedzy i doświadczenia wysoko wykwalifikowanych pracowników i kadry zarządzającej. Jest to cecha charakterystyczna dla przedsiębiorstw działających na rynku technologii informatycznych. Dynamiczny rozwój firm informatycznych działających na terenie Polski może doprowadzić do wzrostu popytu na wysoce wykwalifikowaną i doświadczoną kadrę. Istnieje ryzyko, iż utrata kluczowych pracowników może w krótkim terminie wpłynąć na spadek efektywności działania Emitenta. Konkurencja wśród pracodawców może z kolei przełożyć się na wzrost kosztów zatrudnienia pracowników w Spółce, a co za tym idzie – na osiągnięte wyniki finansowe.

Ryzyko związane z rozwojem i wdrażaniem nowych technologii

Dynamiczna ewolucja technologii informatycznych oraz rozwój metod przesyłania i przetwarzania danych powoduje konieczność nadążania za nowymi standardami. Spółki IT zmuszone są do dbałości o nowoczesność oferowanych rozwiązań i ciągłe doszkalanie swoich kluczowych kadr technicznych/informatycznych.

Emitent, którego działalność w znaczącym stopniu zależy od dynamicznego rozwoju i wdrażania nowych technologii oraz produktów, jest obciążony ryzykiem wynikającym z nienadążania za rozwojem rynku w tym zakresie.

Emitent nieustannie analizuje pojawiające się na rynku nowe trendy w zakresie rozwoju technologii informatycznych i produktów oraz możliwych sposobów ich wykorzystania, a także nawiązuje i utrzymuje relacje handlowe z wiodącymi dostawcami. W oparciu o te relacje prowadzone są szkolenia kadry technicznej Emitenta we wdrażaniu nowych rozwiązań. Emitent dba o zachowanie wysokiego poziomu technologicznego rozwiązań własnych.

Ryzyko związane z realizowanymi kontraktami

Właściwe działanie systemów informatycznych jest jednym z podstawowych warunków prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstw. Emitent, dostarczając produkty informatyczne do odbiorcy, ponosi ryzyko odpowiedzialności za wyrządzone przez wadliwy produkt szkody, za które nie odpowiada dostawca podzespołów Emitenta, a które mogą mieć negatywny wpływ na funkcjonowanie przedsiębiorstwa klienta. W przypadku wystąpienia takiego zdarzenia klient może zgłaszać roszczenia odszkodowawcze z tytułu poniesionych szkód, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągane przez Emitenta. Wystąpienie takiego ryzyka jest jednak mało prawdopodobne, gdyż to firmy integratorskie (których Emitent jest dostawcą) ponoszą odpowiedzialność wobec końcowych użytkowników za sprawne działanie systemów informatycznych, a sprawność tych systemów wynika głównie z zastosowanego oprogramowania oraz poniesionych nakładów na zabezpieczenie bezawaryjnej pracy całego systemu.

Ryzyko związane z dokonaną kompensatą rozrachunków z jednym z kontrahentów

W związku z dokonaną kompensatą rozrachunków (zobowiązanie Emitenta powstałe z tytułu zakupu towarów) z AGE Computer Sp. z o.o. w upadłości, na kwotę ok. 1,1 mln zł, przed ogłoszeniem upadłości tego kontrahenta i zakwestionowaniem przez Syndyka Masy Upadłościowej kontrahenta dokonanej kompensaty, może zaistnieć ryzyko skutecznego zakwestionowania dokonanej czynności. Istnieje tym samym możliwość, że posiadane należności zostałyby odzyskane w drodze podziału masy upadłości, co mogłoby skutkować odzyskaniem jedynie ich części. Sytuacja taka mogłaby niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe przyszłych okresów. Spółka wyraża jednak przekonanie, iż dokonane transakcje zostały rozliczone prawidłowo, z poszanowaniem obowiązujących przepisów prawnych.

Czynniki związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność

Ryzyko związane z wpływem sytuacji makroekonomicznej na wyniki Emitenta

Sytuacja finansowa Emitenta jest uzależniona od sytuacji ekonomicznej w Polsce i na świecie. Na wyniki finansowe uzyskiwane przez Spółkę mają wpływ: tempo wzrostu PKB, poziom inflacji, stopa bezrobocia oraz wysokość dochodów osobistych ludności, polityka fiskalna i monetarna państwa, zmiany poziomu konsumpcji. Te czynniki silnie wpływają na poziom zakupów produktów branży IT. Istnieje ryzyko, iż w przypadku pogorszenia sytuacji gospodarczej w Polsce lub na świecie, wystąpienia spadku popytu konsumpcyjnego lub zastosowania instrumentów polityki gospodarczej państwa negatywnie wpływających na pozycję rynkową Emitenta, realizowane przez niego wyniki finansowe mogą ulec osłabieniu.

Ryzyko związane ze zmianami regulacji prawnych

Regulacje prawne w Polsce zmieniają się bardzo często. Pewne zagrożenie mogą więc stanowić zmiany przepisów prawa lub różne jego interpretacje. Dotyczy to m.in. uregulowań i interpretacji przepisów podatkowych, uregulowań dotyczących prawa handlowego, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. Każda zmiana przepisów może wywołać negatywne skutki dla funkcjonowania Emitenta – spowodować wzrost kosztów działalności Emitenta i wpłynąć na jego wyniki finansowe oraz powodować trudności w ocenie rezultatów przyszłych zdarzeń czy decyzji. Prawo polskie wciąż znajduje się w okresie dostosowawczym, związanym z przystąpieniem Polski do Unii Europejskiej. Związane z tym zmiany przepisów prawa mogą mieć wpływ na otoczenie prawne działalności gospodarczej, w tym także Spółki. Wejście w życie nowych regulacji prawnych może wiązać się między innymi z problemami interpretacyjnymi, niekonsekwentnym orzecznictwem sądów oraz niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez organy administracji publicznej (w tym podatkowe).

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, w związku z czym cykl życia produktu jest na tym rynku stosunkowo krótki. Dalsza działalność Spółki zależy w głównej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych przez nią produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. Aby utrzymać konkurencyjną pozycję na rynku, trzeba prowadzić prace rozwojowe i inwestować w nowe produkty.

Istnieje ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, iż produkty oferowane przez Emitenta staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią Emitentowi wpływów spodziewanych na etapie ich tworzenia i rozwoju. Ponadto istnieje ryzyko, iż nowe rozwiązania technologiczne, nad których stworzeniem lub rozwojem obecnie lub w przyszłości będzie pracował Emitent, nie osiągną oczekiwanych parametrów, co miałyby negatywny wpływ na zdolność Emitenta do odzyskania poniesionych nakładów.

Ryzyko wynikające z konsolidacji branży

Procesy konsolidacyjne w branży informatycznej prowadzą do umocnienia pozycji rynkowej kilku największych podmiotów, co ogranicza możliwość rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw rynku IT. Najsilniejsze krajowe firmy dążą do przejęcia firm słabszych, szczególnie z sektora MSP, obsługujących niszowe segmenty rynku informatycznego. Dzięki temu największe podmioty poszerzają swoje kompetencje lub uzyskują dostęp do nowych grup odbiorców.

7. Informacje o podstawowych grupach towarowych oferowanych przez Spółkę oraz ich udziały w sprzedaży ogółem

Podstawowym przedmiotem działalności spółki NTT System S.A. jest produkcja i sprzedaż komputerów stacjonarnych i przenośnych, serwerów oraz dystrybucja sprzętu komputerowego, w tym podzespołów, akcesoriów, sprzętu peryferyjnego i oprogramowania. Podstawową działalnością uzupełniają usługi, przede wszystkim w zakresie serwisu naprawczego oraz inne usługi szeroko związane ze sprzętem komputerowym.

Struktura sprzedaży w podziale na poszczególne profile działalności kształtowała się w okresie 1 stycznia – 30 czerwca 2007 r. w sposób następujący:

Lp	Grupa produktowa	Przychody netto ze sprzedaży w tys. zł	%
1	Dystrybucja	174.953,9	68,4
2	Komputery	79.356,1	31,0
3	Usługi	1.286,7	0,6
	Suma:	255.596,7	100,0

W minionym półroczu Spółka realizowała wraz z partnerami handlowymi m.in. następujące dostawy: dostawa 24 395 komputerów o wartości netto 46 263 tys. zł w związku z przetargiem ogłoszonym przez MEN i 3 900 komputerów o wartości 9 321 tys. zł w związku z przetargiem ogłoszonym przez Komendę Główną Policji.

Dodatkowo należy również wyróżnić, jako prestiżowe i referencyjne, dostawy realizowane wspólnie z firmą Comp S.A. - 43 serwerów dla Policji i z firmą ARAM Sp. z o.o. - 800 terminali Thin Client dla Straży Granicznej.

Pomimo silnej konkurencji rynkowej i zmiennych czynników otoczenia branży NTT System S.A. stale rozszerza swoją ofertę handlową w zakresie asortymentu sprzedawanych produktów i towarów oraz świadczonych usług. W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r. do oferty NTT System wprowadzone zostały nowe produkty, z których najważniejsze to komputery z procesorem Core 2 Quad. NTT System S.A. konsekwentnie rozwija produkcję własnych komputerów przenośnych (notebooków) pod nazwą **Corrino**. **Corrino™** to najszybciej rozwijająca się w Polsce marka komputerów przenośnych. W minionym półroczu notebooki Corrino zostały wyposażone w technologię Santa Rosa i są montowane w standardzie CBB (Common Building Block). Standard CBB wprowadza unifikację stosowanych komponentów do komputerów, co obniża ich cenę i pozwala stosować na przykład te same zasilacze i baterie w różnych markach notebooków.

Spółka kontynuuje współpracę z wielkimi sieciami handlowymi, zarówno w kraju, jak i zagranicą (np. do sieci Electroworld na teren Polski/Węgier/Czechy). Aby zintensyfikować sprzedaż w tym kanale Emitent:

- otrzymał od firmy Fujitsu Siemens status "dostawca produktów Amilo do sieci handlowych" - tylko nieliczne firmy mają taki status,
- nawiązał współpracę w zakresie dostaw produktów NGS do sieci handlowych -wyłącznie na teren Polski,
- planuje zakup części udziałów w „e5 Polska Sp. z o.o., dzięki czemu będzie miał wyłączność na dostawy towarów z tej spółki do sieci handlowych,
- uzyskał od firmy Logitech status dystrybutora /dostawcy do sieci handlowych.

W związku z przesunięciem się w czasie realizacji planowanych na rok 2007 inwestycji (opisanych w prospekcie emisyjnym Spółki), z przyczyn leżących poza NTT System S.A., tj. czasochłonnym procesem uzyskania niezbędnych pozwoleń i decyzji organów administracyjnych, Spółka w celu sprostania zwiększonemu zapotrzebowaniu na komputery NTT uruchomiła dodatkową linię montażową w Pabianicach (w spółce NTT System Montaż Sp. z o.o.), która docelowo będzie montować również telewizory LCD.

8. Informacje o rynkach zbytu

Głównym rynkiem zbytu dla spółki jest szeroko rozumiany rynek krajowy, obejmujący przede wszystkim odbiorców hurtowych z sektora MŚP, nabywających produkty, usługi oraz towary od NTT System S.A. do dalszej odsprzedaży, kolejną część tego rynku stanowią następnie największe na polskim rynku sieci handlowe (m.in. Media Markt, Carrefour, Real i inne) i wreszcie prowadzona jest sprzedaż detaliczna skierowana do odbiorcy końcowego. Poza działalnością na rynku krajowym spółka stale rozszerza też działalność na rynki zagraniczne, dokonując dostaw własnych produktów oraz dystrybuując towary zarówno na rynki Unii Europejskiej, jak i eksportując poza UE. Szczegółowa struktura odbiorców NTT System jest dość rozproszona, nie występuje trwałe uzależnienie od jakiegokolwiek z nich. Strukturę rynków zbytu w omawianym okresie prezentuje poniższa tabela:

Lp	Rynek zbytu	Przychody netto ze sprzedaży w tys. zł	%
1	Sprzedaż krajowa, w tym:	238.521,0	93,3
a)	- odbiorcy hurtowi	183.452,5	71,7
b)	- sieci handlowe	54.373,0	21,3
c)	- sprzedaż detaliczna	695,5	0,3
2	Dostawy do UE	4.521,2	1,8
3	Eksport poza UE	12.554,5	4,9
	Suma	255.596,7	100,0

Źródła zaopatrzenia w towary, materiały do produkcji oraz usługi stanowi również szeroka grupa dostawców, w tym krajowych, których udział w wartości zaopatrzenia w pierwszym półroczu 2007 wyniósł 168.755,4 tys. zł, co stanowi ok. 67,0 % zakupów ogółem. Z kolei udział zakupów towarów, materiałów i usług z UE oraz wartość importu spoza Unii kształtowały się odpowiednio na poziomie 51.801,5 tys. zł (20,6 %) i 31.207,9 tys. zł (12,4 %). Około 10 % zaopatrzenia ogółem stanowiły zakupy towarów i materiałów do produkcji od jednego z krajowych dostawców, tj. SAMSUNG Electronics Polska Sp. z o.o., z którym okres współpracy sięga początków działalności spółki NTT System S.A., a dodatkowo wcześniej wieloletnią i regularną współpracę z firmą SAMSUNG prowadziła spółka przejęta w roku 2006 przez NTT System S.A., tj. NTT system Sp. z o.o. Tak duży udział tego dostawcy w strukturze zakupów NTT System wynika z faktu, iż SAMSUNG jest jednym ze światowych liderów w produkcji zarówno podzespołów do produkcji sprzętu komputerowego (głównie dyski twarde, napędy optyczne CD i DVD, oraz pamięci operacyjne) jak i urządzeń peryferyjnych (monitory i drukarki i urządzenia wielofunkcyjne). Współpraca jest regularna i przebiega wzorowo, nie istnieją zatem zagrożenia wynikające z uzależnienia od jednego źródła zaopatrzenia. Jednocześnie należy dodać, iż nie występują żadne formalne powiązania spółki SAMSUNG Electronics z NTT System, czy to kapitałowe czy osobowe.

9. Sprawozdawczość segmentów

Dotychczas Spółka stosowała następującą politykę w zakresie segmentów działalności: podstawowym układem sprawozdawczym były segmenty geograficzne (sprzedaż krajowa i eksportowa). Pomocniczo analizie podlegała sprzedaż na produkty i towary. Spółka jest w trakcie opracowywania nowego podziału segmentów działalności. Spółka musi odwołać się do niższego poziomu wewnętrznej segmentacji w celu wyodrębnienia segmentów objętych obowiązkiem sprawozdawczym.

10. Sezonowość sprzedaży

W działalności Spółki NTT System S.A. nie występuje w istotnym stopniu sezonowość, natomiast występują czynniki wpływające istotnie okresowo na wyniki Spółki. To takich czynników należą rozstrzygnięcia przetargów publicznych, w których biorą udział partnerzy handlowi Grupy Kapitałowej.

11. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Spółki

W ocenie Emitenta nie występuje uzależnienie od patentów lub licencji, umów finansowych, przemysłowych lub handlowych albo od nowych procesów produkcyjnych.

Emitent jest stroną poniższych umów istotnych, zawieranych w zwykłym toku działalności, które zostały zakwalifikowane jako istotne ze względu na:

- wartość, która przekracza 10% kapitałów własnych Emitenta;
- przedmiot – co oznacza, że współpraca z danym kontrahentem, nie zawsze przekładająca się na wartość obrotów, wpływa na ugruntowanie marki w świadomości odbiorców poprzez sieci handlowe oraz pozwala na poszerzenie oferty Emitenta o istotne elementy.

W związku z połączeniem (łączenie przez przejęcie) Emitenta (spółki przejmującej) ze spółką NTT System Sp. z o.o. (spółką przejmowaną) Emitent zgodnie z art. 494 §1 KSH, z dniem połączenia (tj. 8 czerwca 2006 r.) wstąpił we wszystkie prawa i obowiązki NTT System Sp. z o.o., wynikające z poniższych umów.

Umowy zawarte przez Emitenta w 2007 r.:

Umowa Nr 36/DSMOKR/UZ/2007 zawarta dnia 28 lutego 2007 r. pomiędzy WASKO S.A. z siedzibą w Gliwicach (Kupującym) a Emitentem (Sprzedającym).

Przedmiotem umowy jest określenie zasad realizacja dostaw Stanowisk Komputerowych wyprodukowanych przez Sprzedającego. Sprzedający zobowiązany jest do realizacji swoich zobowiązań najpóźniej do dnia 30.03.2007 r. Kupujący jest uprawniony do odstąpienia od przedmiotowej umowy w przypadku, gdy łączna wartość kar umownych, do których naliczenia Kupujący jest uprawniony przekroczy kwotę 500 000,00 PLN.

Sprzedający udzielił trzyletniej gwarancji obejmującej dostarczone Stanowiska Komputerowe, licząc od daty podpisania Protokołu Odbioru Ilościowego ostatniej partii Stanowisk Komputerowych.

Umowa przewiduje następujące kary umowne:

- w przypadku opóźnienia z przyczyn leżących po stronie Sprzedającego w dostawie danej partii Stanowisk Komputerowych, Kupujący ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości:

10% wartości brutto przedmiotu umowy, w przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania przez Sprzedawcę przedmiotu umowy pod warunkiem, że Kupujący udowodni sprzętowa niesprawność Stanowisk Komputerowych,

0,15 % wartości brutto przedmiotu umowy w przypadku przekroczenia terminu realizacji przedmiotu umowy, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia

0,15% wartości brutto przedmiotu naprawy w przypadku przekroczenia czasu naprawy gwarancyjnej, za każdy dzień opóźnienia w naprawie.

- w przypadku niewykonania lub nienależytego wykonania umowy Kupujący zobowiązuje się zapłacić Sprzedawcy karę umowną w wysokości 10 % wartości brutto przedmiotu umowy, gdy Kupujący odstąpił od umowy z powodu okoliczności za które odpowiedzialność spoczywa na Kupującym bądź odsetki umowne w wysokości 0,15 % wartości brutto przedmiotu umowy w przypadku przekroczenia terminu płatności, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia.

Niezależnie od kar umownych Stronom przysługuje prawo dochodzenia odszkodowań na zasadach ogólnych prawa cywilnego, jeżeli poniesiona szkoda przekroczy wysokość zastrzeżonych kar umownych.

Wartość umowy wynosi 9 321 000,00 PLN netto.

Umowa istotna ze względu na wartość.

Umowa z dnia 1 lutego 2007 r., zawarta pomiędzy AMD Advanced Micro Devices, INC (AMD) a Emitentem

Przedmiotem umowy jest określenie warunków, na jakich Emitent będzie dystrybuował procesory AMD na terenie Polski.

Szczególne zobowiązania Emitenta:

Emitent przyznał AMD prawo do przeglądania swoich budynków, ksiąg rachunkowych, takie uprawnienie zostało przyznane także wyznaczonym przez AMD niezależnym firmom audytorskim.

Umowa została zawarta na czas określony, 12 miesięcy, i jest automatycznie odnawiana na kolejne okresy 12 miesięcy, jeżeli przed datą wygaśnięcia nie zostanie rozwiązana.

Wszelkie spory wynikające z niniejszej umowy w związku z nią będą rozstrzygane ostatecznie przez American Arbitration Association w San Francisco.

Prawem właściwym dla umowy jest prawo stanu Kalifornia.

Umowę sporządzono w języku angielskim.

Wartość umowy: nieokreślona.

Umowa istotna ze względu na przedmiot.

Umowa z dnia 16.04.2007 r. zawarta pomiędzy od MCSI Ltd. Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Cybulskiego 3 a Emitentem

Niniejsza umowa weszła w życie, zgodnie z zapisami w niej zawartymi, z dniem podpisania i obowiązuje do dnia 31.12.2007 r. Z tytułu wykonania przez MCSI Ltd. Sp. z o.o. Umowy dostawy Nr 1/NTT/2007 spółka NTT System S.A. zobowiązała się zapłacić MCSI Ltd. Sp. z o.o. wartość łączną netto w wysokości 10.500.000,00 zł plus należny podatek VAT. Odstąpienie od umowy i kary umowne: 1. NTT System S.A. jest uprawniony do odstąpienia od niniejszej Umowy w przypadku, gdy łączna wartość kar umownych, do których naliczenia NTT System S.A. jest uprawniony na podstawie umowy, przekroczy kwotę 500.000,00 zł (słownie: pięćset tysięcy złotych) lub MCSI Ltd. Sp. z o.o. spowodował opóźnienie z przyczyn leżących po jego stronie w dokonaniu odbiorów wstępnych Zestawów Urządzeń w łącznym wymiarze dłuższym niż 3 (trzy) dni. Odstąpienie od niniejszej Umowy nie powoduje obowiązku zwrotu świadczeń wzajemnych. NTT System S.A. w przypadku odstąpienia od Umowy może dochodzić od MCSI Ltd. Sp. z o.o. dodatkowych kosztów zakupu Urządzeń u innego producenta lub przedsiębiorcy. Odstąpienie od Umowy nie powoduje wygaśnięcia roszczeń o zapłatę należnych NTT System S.A. kar umownych. 2. Niewykonanie w całości lub w części zobowiązań Stron wynikających z niniejszej umowy nie może stanowić podstawy do dochodzenia roszczeń, jeśli przyczyną niewykonania jest siła wyższa. Przez siłę wyższą rozumie się niemożliwe do przewidzenia zdarzenia zewnętrzne, na które strony nie mają wpływu i nie mogą im zapobiec ani pokonać, a w szczególności: zdarzenia losowe, klęski żywiołowe, wojny i mobilizacje, zamknięcie granic uniemożliwiające wykonanie umowy w całości lub części. Na skutek siły wyższej terminy określone w niniejszej umowie mogą zostać przedłużone o czas trwania siły wyższej. 3. W przypadku opóźnienia z przyczyn leżących po stronie MCSI Ltd. Sp. z o.o. w podpisaniu Protokołu Odbioru dla danego Zestawu Urządzeń w stosunku do Harmonogramu, NTT System S.A. ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości odsetek ustawowych od wartości Zestawu Urządzeń netto za każdy dzień opóźnienia. W przypadku opóźnienia w dokonaniu płatności MCSI Ltd. Sp. z o.o. ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości odsetek ustawowych od wartości niezapłaconych faktur.

3. Pomimo zastrzeżenia kar umownych, NTT System S.A. jest uprawniony do dochodzenia od MCSI Ltd. Sp. z o.o. odszkodowania na zasadach ogólnych, jeżeli wartość szkody wyrządzonej opóźnionym odbiorem jest wyższa niż wartość należnej kary umownej. MCSI Ltd. Sp. z o.o. zobowiązany jest do realizacji zobowiązań określonych w niniejszej Umowie do dnia 31.12.2007 r.

Umowa została uznana za znaczącą przez Zarząd NTT System S.A., ponieważ wartość przedmiotu umowy tj. transakcji zakupu podzespołów i akcesorii komputerowych przekracza 10% wartość kapitałów własnych Emitenta.

Umowa ramową o współpracy z Hyperion S.A. z siedzibą w Katowicach z dnia 18 maja 2007 r.

Przedmiotem zawartej umowy, której celem jest maksymalizacja osiąganych przez Spółkę zysków, jest oferowanie, we współpracy z Hyperion S.A., obecnym i przyszłym klientom HYPERION S.A. usługi dostępu do sieci Internet łącznie z zestawami komputerowymi (stacjonarnymi i przenośnymi) dostarczonymi przez NTT System S.A. Przedmiotowa umowa nie jest zawarta pod żadnym warunkiem. Strony zawarły ją na czas nieokreślony, z zastrzeżeniem jednakże kary umownej w wysokości 20.000 zł płatnej na wypadek zawarcia przez którąkolwiek ze stron, w okresie obowiązywania tej umowy oraz dwunastu miesięcy od dnia jej rozwiązania, z innymi podmiotami o podobnym do Stron zakresie działalności umów mających podobny do wskazanego przedmiot umowy.

Przywołana umowa nie zawiera zapisu o wartości przedmiotu umowy, jednakże może ona w trakcie swojego obowiązywania spełnić kryterium uznania jej za znaczącą w rozumieniu przepisu par. 5 ust. 1 pkt Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

Zarząd NTT System S.A. informuje, że w dniu 24 maja 2007 roku została podpisana umowa dostawy z OPTIMUS Spółką Akcyjną z siedzibą w Warszawie.

Przedmiotem umowy jest dostawa przez NTT System S.A. urządzeń na wyposażenie pracowni komputerowych zamawianych przez MEN w ramach przetargu BA-WZP-AW-322-20/06 Zadanie C.

Zawarta umowa jest wynikiem wcześniej zawartej umowy pomiędzy Spółkami NTT System S.A. i Optimus S.A. o nawiązanie współpracy badawczej w oparciu o wiedzę i doświadczenie Laboratoriów NTT System S.A. i Optimus S.A. dla opracowania modelu komputera wzorcowego przeznaczonego do rozwiązań edukacyjnych o nazwie NTT OPTIedu, zgodnego z wymaganiami sprzętowymi zamieszczonymi w Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia ogłoszonych przez MEN w postępowaniu przetargowym.

Wartości zawartej umowy wynosi 28 194 824,91 zł netto (słownie: dwadzieścia osiem milionów sto dziewięćdziesiąt cztery tysiące osiemset dwadzieścia cztery złote 91/100).

Kryterium uznania umowy za znaczącą jest przekroczenie 10% kapitałów własnych emitenta.

Zarząd NTT System S.A. informuje, że w dniu 24 maja 2007 roku została podpisana umowa dostawy z OPTIMUS Spółką Akcyjną z siedzibą w Warszawie.

Przedmiotem umowy jest dostawa przez NTT System S.A. urządzeń na wyposażenie pracowni komputerowych zamawianych przez MEN w ramach przetargu BA-WZP-AW-322-20/06 Zadanie B.

Zawarta umowa jest wynikiem wcześniej zawartej umowy pomiędzy Spółkami NTT System S.A. i Optimus S.A. o nawiązanie współpracy badawczej w oparciu o wiedzę i doświadczenie Laboratoriów NTT System S.A. i Optimus S.A. dla opracowania modelu komputera wzorcowego przeznaczonego do rozwiązań edukacyjnych o nazwie NTT OPTIedu, zgodnego z wymaganiami sprzętowymi zamieszczonymi w Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia ogłoszonych przez MEN w postępowaniu przetargowym.

Wartości zawartej umowy wynosi 27 976 032, 91 zł netto (słownie: dwadzieścia siedem milionów dziewięćset siedemdziesiąt sześć tysięcy trzydzieści dwa złote 91/100).

Kryterium uznania umowy za znaczącą jest przekroczenie 10% kapitałów własnych emitenta

Zarząd NTT System S.A. z siedzibą w Warszawie, informuje, iż w dniu 25 maja 2007 r. podpisał z Towarzystwem Ubezpieczeń COMPENSA S.A. z siedzibą w Warszawie oraz Agencją Ubezpieczeniową APLAUS s.c. Jerzy i Barbara Machniccy z siedzibą w Warszawie umowę generalną ubezpieczenia sprzętu komputerowego.

Umowa reguluje zasady współpracy oraz dodatkowe postanowienia do Ogólnych Warunków Ubezpieczenia w zakresie umów ubezpieczenia: a) mienia od ognia i innych zdarzeń losowych, b) mienia od kradzieży z włamaniem.

Przedmiotem ubezpieczenia jest fabrycznie nowy sprzęt komputerowy, wyprodukowany oraz stanowiący własność NTT System S.A., który został zakupiony przez Hyperion S.A. a następnie przekazany klientowi docelowemu razem z usługą Internetu.

Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy od daty podpisania.

Przywołana umowa nie zawiera zapisu o wartości przedmiotu ubezpieczenia (sumy ubezpieczenia), jednakże może ona w trakcie swojego obowiązywania spełnić kryterium uznania jej za znaczącą w rozumieniu przepisu par. 5 ust. 1 pkt Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

Umowy zawarte przez Emitenta po 30 czerwca 2007 r.

Zarząd NTT System S.A. informuje, że w dniu 23.07.2007 r. powziął informację o podpisaniu przez MCSI Ltd. Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Cybulskiego 3 umowy na zakup podzespołów i akcesorii komputerowych (NTT System S.A. jest kupującym). Umowa podpisana została przez Zarząd Spółki w dniu 19.07.2007 r.

Niniejsza umowa weszła w życie, zgodnie z zapisami w niej zawartymi, z dniem podpisania i obowiązuje do dnia 31.12.2007 r.

Z tytułu wykonania przez MCSI Ltd. Sp. z o.o. Umowy dostawy Nr 2/NTT/2007 spółka NTT System S.A. zobowiązała się zapłacić MCSI Ltd. Sp. z o.o. wartość łączną netto w wysokości 20.500.000,00 zł plus należny podatek VAT.

Odstąpienie od umowy i kary umowne:

1. NTT System S.A. jest uprawniony do odstąpienia od niniejszej Umowy w przypadku, gdy łączna wartość kar umownych, do których naliczenia NTT System S.A. jest uprawniony na podstawie umowy, przekroczy kwotę 500.000,00 zł (słownie: pięćset tysięcy złotych) lub MCSI Ltd. Sp. z o.o. spowodował opóźnienie z przyczyn leżących po jego stronie w dokonaniu odbiorów wstępnych Zestawów Urządzeń w łącznym wymiarze dłuższym niż 3 (trzy) dni. Odstąpienie od niniejszej Umowy nie powoduje obowiązku zwrotu świadczeń wzajemnych. NTT System S.A. w przypadku odstąpienia od Umowy może dochodzić od MCSI Ltd. Sp. z o.o. dodatkowych

kosztów zakupu Urządzeń u innego producenta lub przedsiębiorcy. Odstąpienie od Umowy nie powoduje wygaśnięcia roszczeń o zapłatę należnych NTT System S.A. kar umownych.

2. Niewykonanie w całości lub w części zobowiązań Stron wynikających z niniejszej umowy nie może stanowić podstawy do dochodzenia roszczeń, jeśli przyczyną niewykonania jest siła wyższa. Przez siłę wyższą rozumie się niemożliwe do przewidzenia zdarzenia zewnętrzne, na które strony nie mają wpływu i nie mogą im zapobiec ani pokonać, a w szczególności: zdarzenia losowe, klęski żywiołowe, wojny i mobilizacje, zamknięcie granic uniemożliwiające wykonanie umowy w całości lub części. Na skutek siły wyższej terminy określone w niniejszej umowie mogą zostać przedłużone o czas trwania siły wyższej.

3. W przypadku opóźnienia z przyczyn leżących po stronie MCSI Ltd. Sp. z o.o. w podpisaniu Protokołu Odbioru dla danego Zestawu Urządzeń w stosunku do Harmonogramu, NTT System S.A. ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości odsetek ustawowych od wartości Zestawu Urządzeń netto za każdy dzień opóźnienia. W przypadku opóźnienia w dokonaniu płatności MCSI Ltd. Sp. z o.o. ma prawo do naliczania kar umownych w wysokości odsetek ustawowych od wartości niezapłaconych faktur.

Pomimo zastrzeżenia kar umownych, NTT System S.A. jest uprawniony do dochodzenia od MCSI Ltd. Sp. z o.o. odszkodowania na zasadach ogólnych, jeżeli wartość szkody wyrządzonej opóźnionym odbiorem jest wyższa niż wartość należnej kary umownej.

MCSI Ltd. Sp. z o.o. zobowiązany jest do realizacji zobowiązań określonych w niniejszej Umowie do dnia 31.12.2007 r.

Umowa została uznana za znaczącą przez Zarząd NTT System S.A., ponieważ wartość przedmiotu umowy tj. transakcji zakupu podzespołów i akcesorii komputerowych przekracza 10% wartość kapitałów własnych Emitenta.

Zarząd NTT System S.A. informuje, że w dniu 31.07.2007 r. otrzymał od Atradius Credit Insurance N.V. S.A. z siedzibą w Warszawie przy ul. Hrubieszowskiej 2 podpisaną umowę ubezpieczenia wierzycelności handlowych (nr 759662). Data umowy - 26.06.2007 r.

Niniejsza umowa weszła w życie, zgodnie z zapisami w Części Szczegółowej Polisy, z dniem 01.07.2007 r. i obowiązuje przez okres 18 miesięcy, tj. do dnia 31.12.2008 r. Podpisana umowa zastępuje postanowienia poprzedniej polisy zawartej na okres ubezpieczenia od 01.11.2005 r. do 30.06.2007 r.

Na podstawie umowy Atradius Credit Insurance N.V. S.A. dla transakcji sprzedaży z odroczonym terminem płatności udzielił Spółce ochrony z tytułu Niewypłacalności i Przewlekłej zwłoki na warunkach określonych niniejszą polisą.

Minimalna kwota składki wyznaczona została na poziomie 250.000 PLN.

Wartość maksymalnego odszkodowania ustalona została na kwotę 10.000.000 PLN lub 40-krotność uiszczanej składki w okresie obowiązywania umowy.

Polisa zostanie automatycznie odnowiona na takich samych warunkach na następne 12 miesięcy, jeżeli Spółka albo Ubezpieczyciel nie poinformują pisemnie nie później niż na dwa miesiące przed końcem Okresu Obowiązywania Polisy o nieodnowieniu polisy.

Zarząd Spółki prowadzi konserwatywną politykę ubezpieczenia należności handlowych dokonując co do zasady transakcji sprzedaży do wysokości przyznanego przez towarzystwo ubezpieczeniowe limitu kredytowego. Skutkuje to pokryciem w każdym okresie istotnej części łącznego salda należności handlowych.

Umowa została uznana za znaczącą przez Zarząd Spółki, ponieważ wartość przedmiotu umowy tj. wartość ubezpieczonych należności znacznie przekracza 10% wartość kapitałów własnych Emitenta.

Zarząd NTT System S.A. informuje, że w dniu 27.07.2007 r. otrzymał z Raiffeisen Bank Polska S.A. z siedzibą w Warszawie Aneks Nr 5 do umowy o limit wierzycelności Nr CRD/L/14841/03 z dnia 18 grudnia 2003 roku, dotyczący przedłużenia udostępnienia środków z przyznanego limitu wierzycelności. Informacje o zawartej umowie o limit wierzycelności i aneksach ją zmieniających Spółka przekazała w prospekcie emisyjnym, dotyczącym emisji akcji serii C. Zgodnie z Aneksem nr 5 dzień ostatecznej spłaty limitu, ostatni dzień okresu wykorzystania kredytu w rachunku bieżącym i akredytywy oraz dzień ostatecznej spłaty produktu obciążonego ryzykiem (kredyt w rachunku bieżącym i akredytywa) ustalono na dzień 29 sierpnia 2008 r. Zgodnie z aneksem przedłużony również został do dnia 29 sierpnia 2011 r. termin, w jakim bank może wystąpić o nadanie klauzuli wykonalności bankowemu tytułowi egzekucyjnemu. Wszystkie pozostałe warunki umowy pozostają niezmienione.

12. Informacja o udzielonych pożyczkach, gwarancjach oraz poręczeniach

Nie dotyczy

13. Kredyty

Według stanu na dzień 30 czerwca 2007 roku Spółka NTT System S.A. posiadała zobowiązania z tytułu kredytów w wysokości 8 077 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku spółka NTT System korzystała z finansowania następującymi kredytami bankowymi:

- Umowa Nr 2004/1001618733 kredytu odnawialnego w rachunku bieżącym z dnia 10 marca 2004 r., udzielonego przez Bank Polska Kasa Opieki S.A. z siedzibą w Warszawie, zmieniona aneksem nr 5 z dnia 27 lutego 2007 r., z przeznaczeniem pokrycia płatności wynikających z bieżącej działalności gospodarczej. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 12.100.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 0,00 zł
 - Termin zapadalności: 29 lutego 2008 r.
 - Zabezpieczenia:
 - weksel własny in blanco z wystawienia Kredytobiorcy wraz z deklaracją wekslową,
 - pełnomocnictwo do potrącenia kwoty niespłaconego kredytu z bankowego rachunku bieżącego prowadzonego przez Bank Polska Kasa Opieki S.A. w Warszawie IV Oddział w Warszawie,
 - przewłaszczenie z datą pewną zapasów magazynowych (towary handlowe) o wartości 10.000.000,00 zł (słownie: dziesięć milionów złotych), stanowiących własność Kredytobiorcy,
 - oświadczenie Kredytobiorcy o dobrowolnym poddaniu się egzekucji,
 - przelew praw z polisy ubezpieczeniowej przewłaszczonych towarów handlowych w zakresie ubezpieczenia od ognia i innych zdarzeń losowych o wartości nie mniejszej niż kwota przewłaszczenia, dokonany z datą pewną..

- Umowa Kredytu Zaliczka Nr 2005/8 z dnia 6 grudnia 2005 r., udzielonego przez Bank Polska Kasa Opieki S.A. z siedzibą w Warszawie, zmieniona aneksem nr 4 z dnia 27 lutego 2007 r., z przeznaczeniem finansowania należności z tytułu faktur handlowych VAT, przysługujących Kredytobiorcy od kontrahentów handlowych. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 10.000.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 1.164.777,96 zł
 - Termin zapadalności: 29 lutego 2008 r.
 - Zabezpieczenia:
 - Upoważnienie Banku do obciążania rachunku bieżącego kwotami wymagalnych należności Banku z tytułu wykorzystanego kredytu, odsetek od wykorzystanego kredytu, odsetek od zadłużenia przeterminowanego oraz prowizji bankowych,
 - pełnomocnictwo dla Banku do dysponowania rachunkami bankowymi Kredytobiorcy prowadzonymi przez Bank Pekao S.A.,
 - oświadczenie Kredytobiorcy o dobrowolnym poddaniu się egzekucji.

- Umowa Kredytowa z dnia 24 stycznia 2007 r. Nr PBP/ZDS/KR-RB/0026/07 dot. kredytu w rachunku bieżącym, udzielonego spółce przez Bank Handlowy w Warszawie S.A., z przeznaczeniem finansowania bieżącej działalności gospodarczej. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 4.000.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 10.202,93 zł
 - Termin zapadalności: 31 stycznia 2008 r.
 - Zabezpieczenia:
 - Umowa Przewłaszczenia nr PBP/ZDS/PR-PG/0009/07 z dnia 24 stycznia 2007 r.,
 - Umowa Cesji praw z polisy ubezpieczeniowej,
 - oświadczenie Kredytobiorcy o poddaniu się egzekucji.

- Umowa Kredytowa z dnia 24 stycznia 2007 r. Nr PBP/ZDS/KR-RB/0025/07 dot. kredytu w rachunku bieżącym, udzielonego spółce przez Bank Handlowy w Warszawie S.A., z przeznaczeniem finansowania bieżącej działalności gospodarczej. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 500.000,00 USD
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 105,54 USD
 - Termin zapadalności: 31 stycznia 2008 r.
 - Zabezpieczenia:
 - cesja wierzytelności na podstawie Umowy Cesji Wierzytelności nr PBP/ZDS/CWG/0003/07 z dnia 24 stycznia 2007 r.

- Umowa Kredytowa z dnia 30 listopada 2000 r. Nr 940-KOZ-0459 dot. kredytu płatniczego, udzielonego spółce przez Bank Handlowy w Warszawie S.A., zmieniona aneksem nr 6 z dnia 16 listopada 2006 r., z przeznaczeniem finansowania bieżącej działalności gospodarczej. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 5.000.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 5.000.000,00 zł
 - Termin zapadalności: 23 listopada 2007 r.
 - Zabezpieczenia:
 - Hipoteka zwykła w kwocie 5.000.000,00 zł na zabezpieczenie spłaty kapitału Kredytu oraz hipoteka kaucyjna do kwoty 1.250.000,00 zł na zabezpieczenie spłaty odsetek oraz innych kosztów Banku i należności ubocznych od Kredytu, ustanowione na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna, której właścicielem jest Kredytobiorca, wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.

W wykonaniu § 14 umowy nr 940-KOZ-0459, na podstawie aneksu nr 7 do tejże umowy z dnia 30 sierpnia 2007 r. strony uzgodniły dzień ostatecznej spłaty kredytu na 31 sierpnia 2007 r. Spółka NTT System S.A. dokonała całkowitej spłaty kredytu w dniu 31 sierpnia 2007 r.

- Umowa Kredytowa z dnia 25 listopada 2002 r. Nr PBP/490/KRR/935/02 o kredyt rewolwingowy, udzielonego przez Bank Handlowy w Warszawie S.A., zmieniona aneksem nr 5 z dnia 16 listopada 2006 r., z przeznaczeniem finansowania bieżącej działalności gospodarczej. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 1.900.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 1.900.000,00 zł
 - Termin zapadalności: 22 listopada 2007 r.
 - Zabezpieczenia:
 - hipoteka kaucyjna do kwoty 2.850.000,00 zł na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna, której właścicielem jest Kredytobiorca, wraz z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.

Na podstawie sporządzonego w dniu 30 sierpnia 2007 r. aneksu nr 6 do umowy nr PBP/490/KRR/935/02 o kredyt rewolwingowy z dnia 25 listopada 2002 r. strony uzgodniły dzień ostatecznej spłaty kredytu na 31 sierpnia 2007 r. Spółka NTT System S.A. dokonała całkowitej spłaty kredytu w dniu 31 sierpnia 2007 r.

- Umowa z dnia 18 grudnia 2003 r. Nr CRD/L/14841/03 o limit wierzytelności, udzielony przez Raiffeisen Bank Polska S.A., zmieniona aneksem nr 5 z dnia 6 czerwca 2007 r., z przeznaczeniem finansowania bieżącej działalności Kredytobiorcy. Szczegóły umowy:
 - Limit kredytu: 4.500.000,00 zł
 - Kwota wykorzystana na 30 czerwca 2007 r.: 0,00 zł
 - Termin zapadalności: 29 sierpnia 2008 r.
 - Zabezpieczenia:
 - pełnomocnictwo do rachunku bieżącego i innych rachunków Kredytobiorcy w Raiffeisen Bank Polska S.A.,
 - weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową, wystawiony przez Kredytobiorcę,
 - hipoteka kaucyjna, wpisana na pierwszym miejscu, do kwoty 2.700.000,00 zł, ustanowiona na nieruchomości zabudowanej, niezamieszkałej, położonej w Rudzie Śląskiej,
 - cesja praw z umowy ubezpieczenia wyżej wymienionej nieruchomości, zgodnie z odrębną Umową cesji praw z umowy ubezpieczenia, zawartą pomiędzy Kredytobiorcą a Bankiem.

14. Opis wykorzystania wpływów z emisji

Informacje dotyczące subskrypcji i sprzedaży akcji dokonanej w 2007 r.:

- 1) Data rozpoczęcia subskrypcji i sprzedaży: 21 marca 2007 r. Data zakończenia subskrypcji i sprzedaży: 26 marca 2007 r.;
- 2) Data przydziału papierów wartościowych: 2 kwietnia 2007 r.;
- 3) Liczba papierów wartościowych objętych subskrypcją i sprzedażą: 11 042 750 akcji serii C;
- 4) Stopa redukcji w Transzy Otwartej dla osób uczestniczących w procesie Book-Building wyniosła 95,53%, stopa redukcji dla pozostałych osób z Transzy Otwartej wyniosła 97,77%; W Transzy Inwestorów Instytucjonalnych brak było redukcji – zapisy przyjmowane były w oparciu o Imienne Zaproszenia;

- 5) Liczba papierów wartościowych, na które złożono zapisy w ramach subskrypcji i sprzedaży: 87 334 162;
- 6) Liczba papierów wartościowych, które zostały przydzielone w ramach przeprowadzonej subskrypcji i sprzedaży: 11 042 750;
- 7) Cena, po jakiej papiery wartościowe były nabywane (obejmowane): 4,50 zł za każdą akcję;
- 8) Liczba osób, które złożyły zapisy na papiery wartościowe objęte subskrypcją i sprzedażą w poszczególnych transzach – w Transzy Otwartej: 736 osób, w Transzy Inwestorów Instytucjonalnych: 44 osoby;
- 9) Liczba osób, którym przydzielono papiery wartościowe w ramach przeprowadzonej subskrypcji i sprzedaży w poszczególnych transzach – w Transzy Otwartej: 736 osób, w Transzy Inwestorów Instytucjonalnych: 44 osoby;
- 10) Żaden subemitent nie objął papierów wartościowych w ramach wykonania umowy o subemisję;
- 11) Wartość przeprowadzonej subskrypcji i sprzedaży, rozumianej jako iloczyn liczby papierów wartościowych objętych ofertą i ceny emisyjnej: 49 692 375 zł;
- 12) Łączne określenie wysokości kosztów, które zostały zaliczone do kosztów emisji (wstępnie oszacowane z uwagi na brak ostatecznego rozliczenia): 6 717 tys. zł netto (8 173 tys zł brutto), w tym na: a) przygotowanie i przeprowadzenie oferty: 4 951 tys. zł, b) wynagrodzenie subemitentów - Emitent nie zawarł umów o submisję, c) sporządzenia prospektu emisyjnego, z uwzględnieniem kosztów doradztwa: 1 443 tys. zł, d) promocji oferty: 323 tys. zł. Metoda rozliczenia kosztów: koszty emisji akcji w kwocie brutto pomniejszą kapitał zapasowy Spółki.
- 13) Średni koszt przeprowadzenia subskrypcji i sprzedaży przypadający na jednostkę papieru wartościowego objętego subskrypcją i sprzedażą: 0,61 zł netto.

Emitent zamierza przeznaczyć pozyskane z emisji środki pieniężne na następujące cele:

- Budowę nowego zakładu produkcyjnego – 10-11 mln PLN
Emitent planuje budowę nowej montowni komputerów stacjonarnych o wydajności 400 tys. szt. rocznie, z możliwością modułowej rozbudowy w przyszłości do wydajności 1,28 mln szt. komputerów rocznie; zakład jest projektowany tak, aby istniała możliwość montowania nie tylko komputerów stacjonarnych, ale również komputerów przenośnych, serwerów, terminali oraz elektroniki użytkowej (odtwarzacze MP3, telefony komórkowe, palmtopy itp.); po zakończeniu budowy, całość produkcji zostanie przeniesiona z obecnego zakładu do nowego, a w miejsce obecnej produkcji zostaną przeniesione biura i serwis z siedziby w Warszawie.

Budowa zakładu nie tylko zwiększy potencjał produkcyjny Emitenta, ale również umożliwi produkcję innych rodzajów komputerów i elektroniki użytkowej, przełoży się na redukcję kosztów jednostkowych produkcji, znacznie zmniejszy ilość wadliwych produktów. Jest niezbędna do uruchomienia centrum logistycznego oraz zautomatyzowania sposobu składania zamówień.
- Wdrożenie nowego systemu CRM – 0,5-1,0 mln PLN
Celem wdrożenia systemu *customer relation managment* (w skrócie CRM) jest budowa relacji z klientami korporacyjnymi, rządowymi oraz detalicznymi; najpierw zostanie wdrożony moduł do obsługi klientów korporacyjnych i rządowych, a następnie moduł do obsługi klientów detalicznych.
- Utworzenie centrum szkoleniowego – 0,5-1,5 mln PLN
Główną rolą centrum będzie edukacja obecnych i potencjalnych klientów (szkolenia, seminaria, spotkania branżowe), prezentowanie nowych produktów i rozwiązań oraz pośrednio budowanie wizerunku na rynku (również poprzez angażowanie w system szkoleń dostawców, którzy będą współfinansować te szkolenia). Oczekiwanym efektem realizacji tej inwestycji będzie skokowe zwiększenie sprzedaży serwerów i terminali.
- Rozbudowę centrum serwisowego – 0,5 mln PLN
Realizacja tej inwestycji umożliwi prowadzenie serwisu on-site (czyli serwisowanie sprzętu u klienta). Aby maksymalnie skrócić czas reakcji (od zgłoszenia do przyjazdu) oraz zredukować koszty obsługi, centra

serwisowe będą rozproszone po jednostkach regionalnych Emitenta; celem inwestycji jest usprawnienie obsługi.

- Budowę centrum logistycznego – 20 mln PLN
Umożliwi Emitentowi zmianę sposobu prowadzenia działalności; obecnie Emitent szacuje zapotrzebowanie na poszczególne podzespoły niezbędne do produkcji i dystrybucji (płyty główne, procesory, dyski twarde, monitory, pamięci, obudowy itp.), następnie kupuje je w ilościach hurtowych od dystrybutorów lub bezpośrednio od producentów, montuje komputery i szuka ich nabywców poprzez wszystkie obsługiwane kanały dystrybucji – taki model oznacza potrzebę zaangażowania dużych środków obrotowych oraz ryzyko operacyjne związane ze spadkiem cen podzespołów.

Docelowy model biznesu, po oddaniu do użytku centrum logistycznego, to odpłatny wynajem powierzchni magazynowej dystrybutorom/producentom podzespołów, którzy utworzą własne magazyny, zaś składowane w nich własne towary przeznaczą pod wyłączne potrzeby NTT (dystrybutorzy/producenti będą odpowiedzialni za zarządzanie stanami magazynów, w tym za zatowarowanie, dostawy, zwroty, planowanie, ryzyko dotyczące utraty wartości rynkowej itp., a Emitent na bieżąco będzie pobierał dostępny w ich magazynach towar według cennika z bieżącego dnia).

Uruchomienie centrum logistycznego wyeliminuje ryzyko związane ze spadkiem ceny podzespołów, obniży koszty obsługi zakupów podzespołów oraz obniży zapotrzebowanie Emitenta na kapitał obrotowy.

- Zautomatyzowanie sposobu zamawiania komputerów – 1,0 mln PLN
Uwieńczeniem budowy nowego zakładu oraz centrum logistycznego będzie wdrożenie zautomatyzowanego systemu zamawiania komputerów (konfigurator); specjalne oprogramowanie będzie udostępnione przez Emitenta kwalifikowanym klientom w Polsce i za granicą i umożliwi im składanie zamówień on-line; system będzie obsługiwany jednocześnie przez dostawców i odbiorców – dostawcy będą na bieżąco wpisywać do systemu informacje o podzespołach składowanych w centrum logistycznym (parametry techniczne, ilość, cena itp.), a klienci będą mogli zamówić dowolne konfiguracje komputerów z podzespołów aktualnie znajdujących się w magazynach centrum logistycznego.

Wdrożenie tego systemu przełoży się na zwiększenie konkurencyjności Emitenta poprzez pełną elastyczność w konfiguracji komputerów przez klientów, a także redukcję kosztów, eliminację błędów przy składaniu i przyjmowaniu zamówień oraz skrócenie czasu realizacji zamówień.

- Środki obrotowe netto – 13 mln PLN.

15. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym w stosunku do wyników prognozowanych

Grupa Kapitałowa NTT System S.A. nie podjęła decyzji o stałym przekazywaniu prognoz wyników finansowych. W prospekcie emisyjnym NTT System S.A. zaprezentowała przedstawione niżej prognozy na 2007 r:

Wybrane elementy rachunku zysków i strat	NTT System S.A. 2007 (P)	NTT System Sp. z o.o. i NTT System S.A. 2006 - dane rzeczywiste proforma 2006 **)	NTT System Sp. z o.o. 2005 *)
Przychody ze sprzedaży	670 000	520 705	470 610
Zysk brutto ze sprzedaży	53 000	40 638	39 833
EBITDA	20 000	8 460	15 916
Zysk z działalności operacyjnej	19 000	6 742	15 137
Zysk brutto	18 500	10 195	9 422
Zysk netto	14 600	7 729	7 534
Rentowność sprzedaży (brutto)	7,91%	7,71%	8,46%
Rentowność EBITDA	2,99%	1,61%	3,38%
Rentowność zysku operacyjnego	2,84%	1,28%	3,22%
Rentowność zysku brutto	2,76%	1,93%	2,00%
Rentowność zysku netto	2,18%	1,47%	1,60%

(P) – Prognoza; (S) - Szacunek

*) Ze względu na to, iż działalność Emitenta w pierwszym okresie obrotowym, tj. od 28.10.2004 r. do 31.12.2005 r. oraz w okresie od 1 stycznia do 7 czerwca 2006 r., czyli do dnia połączenia z NTT System Sp. z o.o., była nieistotna w porównaniu do działalności NTT System Sp. z o.o., oraz ze względu na fakt, iż Zarząd Emitenta, sporządzając prognozy finansowe, bazował na wynikach i strukturze sprawozdań finansowych Spółki Przejętej, której działalność kontynuuje i której skala jest adekwatna do porównań z bieżącą i planowaną działalnością, jako historyczne dane porównawcze przedstawiono dane dotyczące Spółki przejętej za 2005 r.

**) Informacje finansowe pro forma, na które składa się rachunek zysków i strat pro forma, zostały sporządzone celem zaprezentowania łącznego wyniku finansowego, jaki osiągnęły Spółka NTT System S.A. za okres od 01.01.2006 r. do 31.12.2006 r. oraz Spółka NTT System Sp. z o.o. za okres 01.01.2006 r. do 07.06.2006 r. (do dnia przejścia przez NTT System S.A.)

W świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym Zarząd Spółki podtrzymuje prognozy dotyczące wyników w 2007 r.

16. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Wskaźniki płynności:	30.06.2007 **)	30.06.2007	31.12.2006
Wskaźnik płynności finansowej I (aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe *)	1,64	1,21	1,34
Wskaźnik płynności finansowej II (aktywa obrotowe - zapasy / zobowiązania krótkoterminowe *)	1,24	0,92	0,89
Wskaźnik płynności finansowej III (inwestycje krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe *)	0,14	0,10	0,14

* - zobowiązania krótkoterminowe (bez rezerw na zobowiązania)

**) zobowiązania i kapitały własne skorygowane o wpływ wpłaty na podwyższenie kapitału zakładowego zaprezentowanej w bilansie na 30.06.2007 r. w zobowiązaniach (48 292 tys. PLN)

Wskaźniki zadłużenia:	30.06.2007 **)	30.06.2007	2006
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (w %) (zobowiązania ogółem / aktywa ogółem)	52,45	70,68	58,00
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego (w %) (zobowiązania ogółem / kapitał własny)	110,32	241,04	145,52
Wskaźnik sfinansowania majątku kapitałem własnym (w %) (kapitał własny / aktywa ogółem)	47,55	29,32	39,86

Zarządzanie zasobami finansowymi w spółce obejmuje stałą bieżącą kontrolę zarówno poziomu zadłużenia, jak i zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań. Kontrola ta odbywa się w oparciu o bieżące dane dotyczące wartości, struktury oraz jakości należności i zobowiązań. Kontroli podlegają również figurujące w budżecie przyszłe wpływy i wydatki związane z bieżącą działalnością oraz wydatki inwestycyjne. Zaprezentowane wartości poszczególnych wskaźników wskazują jednoznacznie na wyraźną poprawę sytuacji spółki w roku 2007 (po uwzględnieniu zniekształcenia wynikające ze wpływu do spółki środków zakreślenie emisji akcji serii C) w zakresie płynności i poziomu zadłużenia.

Ponadto, spółka regularnie wykorzystuje instrumenty finansowe służące zabezpieczeniu przed ryzykiem kursowym, gdyż w zobowiązaniach handlowych spółki istotny udział stanowią zobowiązania wobec dostawców zagranicznych, regulowane w walutach obcych.

W związku z rozstrzygnięciami przetargów publicznych w 2007 Emitent planuje wzrost rentowności w 2007 r.

17. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

W oparciu o wartości przedstawione w niniejszym sprawozdaniu oraz zawarte w sprawozdaniu finansowym, należy stwierdzić, iż zarówno poziom kapitałów własnych, dostępnych linii kredytowych oraz techniczne możliwości wykorzystania dźwigni finansowej pozwalają na pełną realizację strategii inwestycyjnej spółki.

18. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności

Zarząd NTT System S.A. przekazuje treść uchwały podjętej przez Akcjonariuszy na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu, które odbyło się w dniu 5 kwietnia 2007 r.: "Uchwała w sprawie wyrażenia zgody na sporządzanie przez NTT System S.A. jednostkowych sprawozdań finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR). Walne Zgromadzenie NTT System Spółka Akcyjna, działająca na podstawie art. 45 ust. 1c. Ustawy z dnia 29.09.1994 roku o rachunkowości (Dz.U. z 2002 roku Nr. 76, poz. 694 z późn. zm.) postanawia, że począwszy od dnia 1 stycznia 2007 r. jednostkowe sprawozdania finansowe Spółki, podobnie jak skonsolidowane sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej, będą sporządzane zgodnie z MSR rozumianymi jako Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi interpretacje ogłoszone w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej. Uchwałę podjęto jednomyślnie. Uchwała wchodzi w życie z mocą obowiązującą od dnia 1 stycznia 2007 roku."

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły nietypowe zdarzenia, które mogłyby mieć istotny wpływ na osiągnięte wyniki spółki.

Podstawą uzyskania wyniku była normalna działalność operacyjna realizowana w oparciu o pozycję rynkową Spółki.

19. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Spółki

Charakterystyka ryzyk związanych z bieżącą działalnością Spółki opisana jest szerzej w pkt. 5 niniejszego sprawozdania. Niezależnie od czynników tam opisanych Zarząd planuje dalszy rozwój spółki oraz zwiększanie efektywności jej działalności w szczególności poprzez wykorzystanie środków z emisji akcji serii C, zgodnie z przeznaczeniem opisanym w pkt. 14.

W dniu 10 stycznia 2007 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wydał nieprawomocne postanowienie o wykreślenie NTT System Transport Sp. z o.o. w likwidacji (spółka zależna NTT System S.A.) z Krajowego Rejestru Sądowego (sygn. akt WA XIII KRS 422/07/869). NTT System Transport Sp. z o.o. w likwidacji została wykreślona z rejestru przedsiębiorców po uprawomocnieniu się w/w postanowienia. W wyniku zamknięcia likwidacji i podziału między wspólników majątku pozostałego po zaspokojeniu wierzycieli Emitent odzyskał 94 tys. zł z tytułu wniesionych udziałów.

W dniu 7 marca 2007 r. zostało zarejestrowane w KRS podwyższenie kapitału zakładowego WebTradeCenter Sp. z o.o. dokonane na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników z dnia 4 października 2006 r. Kapitał zakładowy spółki został podwyższony o 35 838,00 PLN, tj. do kwoty 3 293 838,00 PLN w drodze podwyższenia wartości nominalnej dotychczasowych udziałów.

W związku z wydzieleniem niezabudowanej nieruchomości gruntowej położonej w miejscowości Zakręt (gmina Wiązowna, powiat otwocki) należącej do NTT System S.A. z nieruchomości, dla której prowadzona jest przez Sąd Rejonowy w Otwocku Księga Wieczysta nr WA10/00010779/0 w/w Sąd dokonał założenia odrębnej Księgi Wieczystej nr WA10/00060450/3 dla wydzielonej nieruchomości gruntowej.

Położenie	Księga wieczysta	Powierzchnia w m ² /kw	Tytuł prawny	Przeznaczenie	Zabudowana
Zakręt (gmina Wiązowna, powiat otwocki)	WA10/00060450/3 Sąd Rejonowy w Otwocku	1 922 m ²	Własność	Planowana rozbudowa budowa budynku biurowo – produkcyjnego i magazynu znajdującego się na sąsiedniej działce.	Teren niezabudowany

Dodatkowo do nowej KW wpisano „Prawo przejścia i przejazdu (ograniczone prawo rzeczowe) ustanowione na nieruchomości położonej w miejscowości Zakręt, gmina Wiązowna (KW nr WA10/00060450/3) na rzecz czterech osób fizycznych.”

20. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką i Grupą kapitałową

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r. nie nastąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

21. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących Spółkę, zmiany zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz zmiany uprawnień osób zarządzających, w szczególności w zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zmiany w składzie Zarządu

Nie wystąpiły

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej

W okresie obrotowym od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r. Rada Nadzorcza NTT System S.A. pełniła funkcję w dotychczasowym składzie. W dniu 9 lipca 2007 r. ze składu Rady uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia odwołana została Pani Małgorzata Przepiórzyńska oraz powołany został nowy Członek – Pan Sławomir Konikiewicz.

Zmiany zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających

Nie wystąpiły.

Zmiany uprawnień osób zarządzających, w szczególności w zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Nie wystąpiły.

22. Umowy zawarte między spółką a osobami zarządzającymi Spółką

Członkowie Zarządu wykonują swe obowiązki na podstawie umów o pracę. Spółka nie zawierała z osobami zarządzającymi umów przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia spółki przez przejęcie. Ewentualne rekompensaty jakie mogłyby im przysługiwać w związku z rezygnacją lub odwołaniem regulują przepisy prawa pracy.

23. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści dla osób zarządzających lub nadzorujących Spółkę

WYNAGRODZENIA	NTT System S.A.	NTT System S.A.
	30.06.2007	31.12.2006
Wynagrodzenie zapłacone przez Emitenta z tytułu umowy o pracę i nadzór:		
- Zarząd	454	454
Tadeusz Kurek	109	117
Jacek Kozubowski	101	107
Andrzej Kurek	117	125
Witold Markiewicz	100	105
- Rada Nadzorcza	-	-
Davinder Singh Loomba	-	-
Małgorzata Przepiórżyńska	-	-
Janina Szepietowska	-	-
Jerzy Rey	-	-
Wynagrodzenie zapłacone przez Emitenta z tytułu świadczonych usług działalności gospodarczej:		
- Zarząd	-	-
- Rada Nadzorcza	-	-
Razem	427	454

W ciągu 6 miesięcy 2007 roku członkowie Zarządu NTT System S.A. o nie pobierali wynagrodzenia ani innych świadczeń od podmiotów zależnych Spółki.

W ciągu 6 miesięcy 2007 roku członkowie Rady Nadzorczej NTT System S.A. nie pobierali od Spółki ani jej podmiotów zależnych wynagrodzenia ani innych świadczeń.

24. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

Wszelkie znane emitentowi informacje dotyczące dokonywanych po dniu bilansowym zmian w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy zawarte zostały w punktach 28, 29 oraz 31 sprawozdania.

25. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych, wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta

Wszystkie informacje dotyczące nagród lub korzyści potencjalnie należnych osobom zarządzającym i nadzorującym emitenta, wynikających z programów motywacyjnych, zamieszczone są w punkcie 31 sprawozdania.

26. Wartość nominalna oraz łączna liczba wszystkich akcji Spółki

Spółka wyemitowała łącznie 55 400 000 akcji w tym 347 900 akcji serii „A”, 44 009 350 akcji serii „B” oraz 11 042 750 akcji serii „C” o wartości nominalnej 1,50 PLN każda i łącznej wartości nominalnej 83 100 000 PLN.

27. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W 2007 r. Spółka przeprowadziła publiczną emisję akcji zwykłych na okaziciela serii C.

Na podstawie Prospektu Emitent oferował 11 042 750 sztuk akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 1,5 zł każda.

Akcje Serii C oferowane były w dwóch transzach:

w ramach Transzy Inwestorów Instytucjonalnych – 8 000 000 akcji

w ramach Transzy Otwartej – 3 042 750 akcji

Cena Emisyjna wyniosła 4,50 zł za akcję.

Do obrotu na rynku oficjalnych notowań GPW wprowadzono w dniu 12 kwietnia 2007 r. 11 042 750 praw do Akcji Serii C. PDA były notowane do dnia 18 lipca 2007 r.

Do obrotu na rynku oficjalnych notowań GPW wprowadzono z dniem 19 lipca 2007 r.:

- 347 900 akcji zwykłych na okaziciela serii A o wartości nominalnej 1,5 zł każda

- 44 009 350 akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 1,5 zł każda

- 11 042 750 akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 1,5 zł każda

Harmonogram Oferty

Planowany termin procesu budowania księgi popytu – Składanie Deklaracji Nabycia:	od 15 marca 2007 r. do 19 marca 2007 r. , do godziny 14.00
Podanie ceny emisyjnej	Przed rozpoczęciem zapisów na Akcje Oferowane
Rozpoczęcie subskrypcji Akcji Oferowanych:	21 marca 2007 r.
Zakończenie subskrypcji Akcji Oferowanych:	26 marca 2007 r.
Przydział Akcji Oferowanych:	2 kwietnia 2007 r.

W dniu 06.04.2007 r. w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych zostało zarejestrowanych 11 042 750 praw do akcji zwykłych na okaziciela serii C NTT System S.A. i w tym samym dniu prawa te zostały dopuszczone do obrotu giełdowego na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. W dniu 12 kwietnia 2007 r. wprowadzono PDA w trybie zwykłym do obrotu giełdowego na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Zarząd NTT System S.A. informuje o rejestracji w dniu 5 lipca 2007 r. przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy KRS zmiany danych w rejestrze KRS, w związku z podwyższeniem kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji publicznej akcji serii C (postanowienie o wpisie zostało wydane przez wyżej wymieniony sąd w dniu 4 lipca 2007 r.).

Kapitał zakładowy NTT System S.A. wynosi tym samym 83 100 000,00 PLN (słownie: osiemdziesiąt trzy miliony sto tysięcy złotych) i dzieli się na 55 400 000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 1,50 PLN każda, uprawniających do 55 400 000 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, w tym:

- 347.900 akcji serii A, na które przypada 347.900 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki,
- 44.009.350 akcji serii B, na które przypada 44.009.350 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki,
- 11 042 750 akcji serii C, na które przypada 11 042 750 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.

28. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazaniem zmian w strukturze własności Spółki.

Według posiadanych przez Spółkę informacji, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA na dzień sporządzenia raportu półrocznego, tj. 30.06.2007 r. są:

Struktura akcjonariatu przedstawiała się następująco (o oparciu o aktualnie zarejestrowane emisje akcji):

Tadeusz Kurek	posiada 13 234 500 szt. akcji stanowiących 29,84% kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 13 234 500 głosów na WZA
Davinder Singh Loomba	posiada 13 234 500 szt. akcji stanowiących 29,84% kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 13 234 500 głosów na WZA
Andrzej Kurek	posiada 10 007 355 szt. akcji stanowiących 22,56% kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 10 007 355 głosów na WZA
Małgorzata Przepiórżyńska i Andrzej Rymuza *	posiada 2 288 625 szt. akcji stanowiących 5,16 % kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 2 288 625 głosów na WZA
Andrzej Rymuza**	posiada 2 288 625 szt. akcji stanowiących 5,16 % kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 2 288 625 głosów na WZA
Pozostali	posiadają 3 303 645 szt. akcji stanowiących 7,44 % kapitału zakładowego i uprawniających do wykonania 3 303 645 głosów na WZA

Źródło: Spółka

Akcje są współwłasnością łączną małżonków M. Przepiórżyńskiej i A. Rymuzy. Prawa z akcji są wykonywane przez M. Przepiórżyńską osobiście.

** A. Rymuza posiada wykazane w tabeli akcje Emitenta w swoim majątku osobistym.

W związku z rejestracją akcji serii C przez KRS powyższy stan zmienił się na dzień 5 lipca 2007 r.

Wielkość i wartość procentowa natychmiastowego rozwodnienia spowodowanego rejestracją akcji serii C

Rozwodnienie kapitału w wyniku emisji Akcji serii C

	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	% udziału głosów na WZA
Akcje serii A	347 900	347 900	0,63%
Akcje serii B	44 009 350	44 009 350	79,44%
Akcje serii C	11 042 750	11 042 750	19,93%
Ogółem	55 400 000	55 400 000	100,0%

	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	% udziału głosów na WZA
Davinder Singh Loomba	13 234 500	13 234 500	23,89%
Tadeusz Kurek	13 234 500	13 234 500	23,89%
Andrzej Kurek	10 007 355	10 007 355	18,07%
Małgorzata Przepiórżyńska wraz z mężem Andrzejem Rymuzą	4 577 250	4 577 250	8,26%
Pozostali akcjonariusze	3 303 645	3 303 645	5,96%
Akcje serii C	11 042 750	11 042 750	19,93%
Ogółem	55 400 000	55 400 000	100,00%

29. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami

Transakcje w 1 kwartale 2007 r.:

W okresie od 1 stycznia do 31 marca 2007 r. Pan Andrzej Kurek – Wiceprezes Zarządu - dokonał zbycia 2 340 000 akcji NTT System S.A.

Pani Małgorzata Przepiórżyńska dokonała darowizny 2 288 625 szt. akcji NTT System S.A. na rzecz męża Pana Andrzeja Rymuzy.

Transakcje w 2 kwartale 2007 r.:

1. „Zarząd NTT System A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 17 kwietnia 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji poza rynkiem regulowanym w dniu 11 kwietnia 2007 r. podmiot blisko z nim związany w rozumieniu art. 160 ust. 2 pkt 4 w/w ustawy, zawarł transakcję sprzedaży 153.862 (słownie: sto pięćdziesiąt trzy tysiące osiemset sześćdziesiąt dwa) sztuk akcji NTT System S.A po średniej cenie 4,50 zł (słownie: cztery złote 50/100) za jedną akcję.”

2. „Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 17 kwietnia 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 12 kwietnia 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 7.500 (słownie: siedem tysięcy pięćset) sztuk praw do akcji NTT System S.A serii C po średniej cenie 5,20 zł (słownie: pięć złotych 20/100) za jedno prawo do akcji.”

3. „Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 20 kwietnia 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A.:

- w dniu 17 kwietnia 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 35.000 (słownie: trzydzieści pięć tysięcy) sztuk praw do akcji NTT System S.A serii C po średniej cenie 4,9932 zł (słownie: cztery złote 9932/10000) za jedno prawo do akcji;

- w dniu 19 kwietnia 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 7.500 (słownie: siedem tysięcy pięćset) sztuk praw do akcji NTT System S.A serii C po średniej cenie 4,60 zł (słownie: cztery złote 60/100) za jedno prawo do akcji.”

4. „Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 27 kwietnia 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej NTT System S.A., Pana Jerzego Rey, o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 24 kwietnia 2007 r. podmiot blisko z nim związany w rozumieniu art. 160 ust. 2 pkt 4 w/w ustawy, zawarł transakcję kupna 22.569 (słownie: dwadzieścia dwa tysiące pięćset sześćdziesiąt dziewięć) sztuk praw do akcji serii C NTT System S.A po średniej cenie 4,37 zł (słownie: cztery złote 37/100) za jedno PDA.”

5. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 22 czerwca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej NTT System S.A., Pana Jerzego Rey, o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 19 czerwca 2007 r. zawarł on transakcję kupna 22.028 (słownie: dwadzieścia dwa tysiące dwadzieścia osiem) sztuk praw do akcji serii C NTT System S.A po średniej cenie 4,91 zł (słownie: cztery złote 91/100) za jedno PDA, za łączną kwotę 108.131,37 zł.

Transakcje po 30 czerwca 2007 r.:

6. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 16 lipca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 10 lipca 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 6.000 (słownie: sześć tysięcy) sztuk praw do akcji NTT System S.A serii C po średniej cenie 5,20 (słownie: pięć złotych 20/100) za jedno prawo do akcji.

7. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 18 lipca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej NTT System S.A., Pana Jerzego Rey, o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniach 12 i 13 lipca 2007 r. zawarł on transakcję kupna 9.372 (słownie: dziewięć tysięcy trzysta siedemdziesiąt dwa) sztuk praw do akcji serii C NTT System S.A po średniej cenie 5,09 zł (słownie: pięć złotych 09/100) za jedno PDA, za łączną kwotę 47.709,76 zł.

8. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 18 lipca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej NTT System S.A., Pana Jerzego Rey, o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 17 lipca 2007 r. zawarł on transakcję kupna 17.737 (słownie: siedemnaście tysięcy siedemset trzydzieści siedem) sztuk praw do akcji serii C NTT System S.A po średniej cenie 5,04 zł (słownie: pięć złotych 04/100) za jedno PDA, za łączną kwotę 89.366,05 zł.

9. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 23 lipca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A.:

- w dniu 22 czerwca 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 3.000 (słownie: trzy tysiące) sztuk praw do akcji NTT System S.A. serii C po średniej cenie 5,20 zł (słownie: pięć złotych 20/100) za jedno prawo do akcji;
- w dniu 17 lipca 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 4.333 (słownie: cztery tysiące trzysta trzydzieści trzy) sztuk praw do akcji NTT System S.A. serii C po średniej cenie 5,00 zł (słownie: pięć złotych 00/100) za jedno prawo do akcji;
- w dniu 19 lipca 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 30 (słownie: trzydzieści) sztuk akcji NTT System S.A. po średniej cenie 5,23 zł (słownie: pięć złotych 23/100) za jedną akcję.

10. Zarząd NTT System S.A., stosownie do treści art. 160 ust. 4 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. 2005 Nr 183, poz. 1538, z późn. zmianami), informuje, iż w dniu 27 lipca 2007 r. do NTT System S.A. wpłynęło zawiadomienie wystosowane przez Członka Rady Nadzorczej NTT System S.A., o tym, iż w wyniku transakcji sesyjnych zwykłych na GPW w Warszawie S.A. w dniu 20 lipca 2007 r. Członek Rady Nadzorczej NTT System S.A., zawarł transakcję sprzedaży 2 192 (słownie: dwa tysiące sto dziewięćdziesiąt dwa) sztuk akcji NTT System S.A. po średniej cenie 5,20 zł (słownie: pięć złotych 20/100) za jedną akcję.

Stan posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich (opcji) oraz PDA przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki został zaprezentowany w pkt. 28. Osoby zarządzające i nadzorujące w Spółce (nieprzekraczające 5% ogólnej liczby głosów) posiadały na 30.06.2007 r.:

- Jacek Kozubowski – Wiceprezes - 75 400 akcji NTT System S.A.,
- Jerzy Rey – Przewodniczący Rady Nadzorczej – 22 028 PDA serii C,
- Janina Szepietowska – Członek Rady Nadzorczej – 87 000 PDA serii istotnych,

- Skyline Investment S.A. – podmiot powiązany z Przewodniczącym Rady Nadzorczej – 887 145 akcji NTT System S.A. istotnych 40 000 PDA serii C.

30. Wskazanie posiadaczy papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne wobec Spółki

Na 30 czerwca 2007 r. nie występowali posiadacze papierów wartościowych dających specjalne uprawnienia kontrolne wobec Spółki.

31. Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 2 listopada 2006 r. wprowadzono w Spółce program motywacyjny dla Członków Zarządu oraz kluczowych dla Spółki osób na lata 2007-2009. Uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 2 listopada 2006 r. w celu realizacji Programu Motywacyjnego, przeprowadzono emisję od 1 do 530 000 warrantów subskrypcyjnych serii A, od 1 do 530 000 warrantów subskrypcyjnych serii B oraz od 1 do 540 000 warrantów subskrypcyjnych serii C. Warranty subskrypcyjne serii A, B oraz C uprawniają do objęcia akcji Spółki serii D z pierwszeństwem przed pozostałymi akcjonariuszami (każdy z warrantów uprawnia do objęcia 1 akcji serii D), a prawa z warrantów mogą być wykonywane do dnia 31 grudnia 2010 r.

Warranty subskrypcyjne przeznaczone są do zaoferowania członkom Zarządu oraz kluczowym dla Spółki pracownikom, po spełnieniu kryteriów określonych w Regulaminie Programu Motywacyjnego (opisanym szczegółowo w punkcie 21.1.4. poniżej), który został przyjęty Uchwałą Nr 3/29/11/2006 Rady Nadzorczej Spółki z dnia 29 listopada 2006 r.

Prawo objęcia Warrantów Subskrypcyjnych serii A, B oraz C przysługuje osobom uprawnionym na warunkach określonych w Regulaminie Programu Motywacyjnego oraz w uchwałach Rady Nadzorczej i Zarządu Spółki, podejmowanych na podstawie i w celu wykonania postanowień Regulaminu Programu Motywacyjnego. W uchwale upoważniono Radę Nadzorczą do ustalenia szczegółowych warunków emisji akcji serii D (Regulamin Programu Motywacyjnego), które powinny obejmować co najmniej: treść oferty objęcia akcji serii D, warunki przyjmowania zapisów na akcje serii D, szczegółowe warunki subskrypcji, zasady dystrybucji i przydziału akcji serii D, daty rozpoczęcia i zakończenia subskrypcji akcji serii D oraz do podjęcia wszelkich innych czynności niezbędnych w celu przygotowania, wynegocjowania i realizacji oferty.

W celu umożliwienia realizacji Programu Motywacyjnego Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 2 listopada 2006 r. podjęło uchwałę w przedmiocie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego spółki w drodze emisji nie więcej niż 1 600 000 akcji zwykłych na okaziciela serii D, o wartości nominalnej 1,50 zł każda.

Uchwała w przedmiocie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki została zarejestrowana na mocy Postanowienia Sądu Rejonowego dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 17 stycznia 2007 r.

32. Ograniczenia w przenoszeniu praw własności papierów wartościowych

Po przeprowadzeniu Oferty Publicznej serii C Akcjonariusze: Tadeusz Kurek, Andrzej Kurek oraz Davinder Singh Loomba, posiadają łącznie 65,85% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy, co pozwala im zachować znaczący wpływ na działalność operacyjną jak również na decyzje strategiczne dotyczące rozwoju Emitenta.

Dnia 15.12.2006 roku wskazani Akcjonariusze (Tadeusz Kurek, Andrzej Kurek oraz Davinder Singh Loomba) złożyli oświadczenia w sprawie czasowego wyłączenia zbywalności akcji spółki NTT System S.A., na podstawie których 90% akcji Emitenta posiadanych przez Tadeusza Kurka, Andrzeja Kurka oraz Davinder Singh Loomba objętych jest zakazem zbywania w okresie 12 miesięcy od dnia debiutu Spółki na GPW.

Brak jest jakichkolwiek ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta.

33. Wskazanie zdarzeń, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki

Zarząd NTT System Spółka Akcyjna, działając na podstawie art. 399 § 1 i art. 402 § 1 ksh oraz § 15 Statutu Spółki zwołał na dzień 9 lipca 2007 roku Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia (ZWZ), które odbyło się w Warszawie w Centrum Konferencyjnym KOARA EXPO przy ulicy Poligonowej 30, o godz. 16.00.

Porządek obrad:

1. Otwarcie Zgromadzenia.
2. Wybór Przewodniczącego Zgromadzenia.
3. Stwierdzenie prawidłowości zwołania Zgromadzenia i jego zdolności do podejmowania uchwał.
4. Wybór Komisji Skrutacyjnej.
5. Przyjęcie porządku obrad.
6. Rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w roku obrotowym 2006.
7. Rozpatrzenie sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2006 wraz z opinią biegłego rewidenta i jego zatwierdzenie.
8. Rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Rady Nadzorczej Spółki z działalności w 2006 roku.
9. Podjęcie uchwał w sprawie udzielenia absolutorium członkom Rady Nadzorczej z wykonania przez nich obowiązków w roku obrotowym 2006.
10. Podjęcie uchwał w sprawie udzielenia absolutorium członkom Zarządu z wykonania przez nich obowiązków w roku obrotowym 2006.
11. Podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku netto Spółki za rok obrotowy 2006.
12. Podjęcie uchwały w sprawie zmian w składzie Rady Nadzorczej.
13. Podjęcie uchwały w sprawie wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej.
14. Podjęcie uchwały w sprawie wyrażenia zgody na nabycie udziałów w spółce.
15. Podjęcie uchwały w sprawie zmiany Statutu spółki.
16. Wolne wnioski.
17. Zamknięcie obrad.

Pełna treść podjętych uchwał została opublikowana w raporcie bieżącym nr 38/2007 z dnia 9 lipca 2007 r.

Wyżej wspomniane Zwyczajne Walne Zgromadzenie m.in. zatwierdziło sprawozdanie finansowe Spółki za 2006 r., przeznaczyło zysk netto za 2006 r. na kapitał zapasowy oraz udzieliło absolutorium członkom Zarządu i Rady Nadzorczej z wykonania przez nich obowiązków w roku obrotowym 2006.

Po dniu, na który sporządzono sprawozdanie finansowe nie wystąpiły nietypowe zdarzenia, nieuwjęte w sprawozdaniu, a które mogłyby mieć istotny wpływ na przyszłe wyniki finansowe.

34. Inne zdarzenia po dacie bilansu

Nie dotyczy

35. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

W okresie objętym niniejszym raportem nie miały miejsca wypłata bądź deklaracja wypłaty dywidendy. Intencją Zarządu jest przeznaczenie wypracowanego zysku za lata 2006-2007 na cele inwestycyjno-rozwojowe. Po zakończeniu programu inwestycyjnego przewiduje się podział części zysku pomiędzy akcjonariuszy, o ile stosowne decyzje podjęte zostaną przez Walne Zgromadzenie. Przy spełnieniu założeń dotyczących sytuacji rynkowej oraz wewnętrznej spółki dywidenda zostanie wypłacona wraz z podziałem zysku za rok 2008.

Zgodnie z uchwałą Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 9 lipca 2007 r. zysk netto za 2006 r. został przeznaczony na kapitał zapasowy.

36. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Na dzień przekazania raportu względem Spółki i jednostek od niej zależnych nie wszczęto przed sądami, organami właściwymi dla postępowania arbitrażowego lub organami administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Emitenta lub jednostki od niego zależnej, którego wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W dniu 27 lutego 2007 r. została wydana decyzja Dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej w Warszawie Nr SFP-K-0070/6157/2003/VAT/1 dotycząca postępowania kontrolnego w zakresie rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku od towarów i usług za okres 01.01.2002 r. - 31.12.2002 r. przez NTT System Sp. z o.o. (Spółkę Przejętą w 2006 r. przez NTT System S.A.). Mocą w/w decyzji Dyrektor Urzędu Kontroli Skarbowej w Warszawie określili:

- zobowiązanie podatkowe w podatku od towarów i usług za miesiąc:
 1. za kwiecień 2002 r. w kwocie 580.352,00 zł,
- nadwyżkę podatku naliczonego nad należnym do przeniesienia na następny miesiąc:
 1. za luty 2002 r. w kwocie 541 801,00 zł,
- kwotę zwrotu na rachunek bankowy:
 1. za styczeń 2002 r. w kwocie 225 460,00 zł,
 2. za marzec 2002 r. w kwocie 348 719,00 zł.

Łącznie z w/w decyzją (dotyczącą miesięcy od stycznia do kwietnia 2006 r.) Emitent otrzymał podpisany w dniu 27 lutego 2007 r. przez Dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej w Warszawie wynik kontroli, w którym przedstawiono ustalenia i wnioski z przeprowadzonego postępowania kontrolnego w zakresie rzetelności deklarowanych podstaw opodatkowania oraz prawidłowości obliczania i wpłacania podatku od towarów i usług za okres 01.01.2002 r. - 31.12.2002 r. przez NTT System Sp. z o.o. (Spółkę Przejętą w 2006 r. przez NTT System S.A.) oraz sprawdzenia transakcji tej spółki z wybranymi podmiotami.

Powyższa decyzja stwierdziła powstałe zobowiązanie w kwocie 914,05 tys. zł (dodatkowo od zobowiązań z tego tytułu Urząd Skarbowy naliczył odsetki w kwocie 159,59 tys. zł). W tym, w przypadku deklaracji lipcowej wg Spółki wystąpiła kwota zarówno do zapłaty, jak i do zwrotu. Część zaległości, na mocy ww. postanowienia z dnia 30.05.2007 r., rozliczona została z nadpłatą dotyczącą 2001 roku, a pozostała część zaległości, tj. 513 tys. zł została przez Spółkę uregulowana aczkolwiek Spółka nie uwzględniła w kosztach zapłaconego podatku VAT za miesiąc lipiec 2002 r., gdyż na podstawie złożonej korekty deklaracji za miesiąc sierpień 2002 r. podatek ten powinien zostać Spółce zwrócony (256 tys. zł). Spółka czeka na ostateczne rozstrzygnięcie kontrolujących przedmiocie złożonego zażalenia w tej sprawie.

37. Dane dotyczące umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

Uchwała Rady NTT System S.A.

W dniu 4 września 2007 roku Rada Nadzorcza NTT System S.A. wybrała REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. jako podmiot uprawniony do badania oraz przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych NTT System S.A. za 2007 r.

REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. z siedzibą w Gdańsku przy ul. Beniowskiego 5, posiada uprawnienia do badania sprawozdań finansowych o numerze 101. NTT System S.A. korzystała w przeszłości z usług REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. przy badaniu sprawozdania finansowego za okres od 28 października 2004 r. do 31 grudnia 2005 r., za 2006 r. oraz w zakresie doradztwa.

Rada Nadzorcza NTT System S.A. dokonała wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań Spółki na podstawie par. 13 ust. s) Statutu Spółki, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami.

Umowa z REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. została zawarta w dniu 5 września 2007 roku na okres 1 roku i obejmuje:

- badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Spółki NTT System S.A. za 2007 rok wraz z przeglądem półrocznym;

Wcześniej Spółka zawarła z REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. Następujące umowy:

1. Umowa z REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. zawarta w dniu 19 marca 2007 roku na okres 1 roku i obejmująca:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki NTT System S.A. za 2006 rok;

2. Umowa z REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. zawarta w dniu 26 kwietnia 2007 roku obejmująca:

- badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki NTT System Sp. z o.o. za okres od 1 stycznia do 7 czerwca 2006 r., to jest do dnia połączenia z NTT System S.A.;
- badanie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki NTT System S.A. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 r.

Łączna wysokość wynagrodzenia

Łączna wysokość wynagrodzenia należnego z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych za 2006 r., wynikająca z umów wymienionych powyżej (z 26 kwietnia 2006 r. i 19 marca 2007 r.) zawartych z pomiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych wynosi 64 800 zł. Wynagrodzenie to zostało wypłacone w 2007 r.

W 2006 r. Spółka wypłaciła REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. następujące wynagrodzenia: z tytułu zakończenia badania sprawozdania finansowego NTT System Sp. z o.o. za 2005 r (25 500 zł), z tytułu opinii dotyczącej planu połączenia spółek NTT System S.A. i NTT System Sp. z o.o. (7 900 zł), z tytułu doradztwa podatkowego (8 000 zł).

W 2007 r. Spółka wypłaciła REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. wynagrodzenia: z tytułu doradztwa przy identyfikacji różnic w zakresie MSR i przekształceniu sprawozdań finansowych na MSR (42 000), z tytułu doradztwa przy prospekcie emisyjnym (49 000 zł). Dodatkowo w 2007 r. Spółka skorzystała z usług doradczych REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o. o. Wynagrodzenie z tytułu tych usług (7000 zł) nie zostało jeszcze uregulowane.

Z tytułu umowy zawartej 5 września 2007 r. Spółka dotychczas nie poniosła żadnych kosztów (umowa opiewa na kwotę 93 700 zł).

W 2005 r. NTT System S.A. nie wypłacała wynagrodzenia podmiotom uprawnionym do badania sprawozdań finansowych. Łączna wysokość wynagrodzenia, wynikająca z umowy z pomiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego z tytułu badania sprawozdań finansowych NTT System S.A. za okres od 28 października 2004 r. do 31 grudnia 2005 r. wyniosła 11 000 zł. Wynagrodzenie to zostało wypłacone w roku 2006.

38. Oświadczenie w sprawie przestrzegania zasad ładu korporacyjnego

Oświadczenie Zarządu Spółki dotyczące przestrzegania zasad ładu korporacyjnego przez Spółkę zostało przekazane w raporcie bieżącym nr 9/2007 z dnia 3 kwietnia 2007 r.

Tadeusz Kurek
Prezes Zarządu

Jacek Kozubowski
Wiceprezes Zarządu

Andrzej Kurek
Wiceprezes Zarządu

Witold Markiewicz
Wiceprezes Zarządu

Warszawa, 28 września 2007 r.